**Документация для**

**закупки товаров**

**Приобретение и установка технических средств, необходимых для эксплуатации**

**Электронной биржи труда**

**МКТ No. EFSD - ELE-G/1/2023**

**Проект: «Электронная биржа труда»**

**Получатель: Республика Армения**

**ГРП: Фонд «Информационно-технологический центр социальных услуг «Норк»»**

**Страна: Республика Армения**

**Дата: 5 апреля, 2023г.**

Оглавление

[Оглавление 3](#_Toc4673941)

[Термины и определения 4](#_Toc4673942)

[ЧАСТЬ 1. Порядок проведения конкурсных торгов 9](#_Toc4673943)

[Раздел I. Инструкции для участников торгов (ИУТ) 10](#_Toc4673944)

[Раздел II. Информационный лист (ИЛ) 41](#_Toc4673945)

[Раздел III. Критерии определения Оценочной стоимости Предложений. 45](#_Toc4673946)

[Раздел IV. Финансовые и квалификационные требования к участникам торгов. 49](#_Toc4673947)

[Раздел V. Формы документов для участия в торгах 51](#_Toc4673948)

[ЧАСТЬ 2. Требования к поставке 69](#_Toc4673949)

[Раздел VI. Требования к товарам и сопутствующим услугам 71](#_Toc4673950)

[ЧАСТЬ 3. Контракт 91](#_Toc4673951)

[Раздел VII. Общие условия контракта 92](#_Toc4673952)

[Раздел VIII. Специальные условия контракта 113](#_Toc4673953)

[Раздел IX. Контрактные формы 121](#_Toc4673954)

Термины и определения

1. **Закупка –** процесс отбора Получателем Поставщика и заключения Контракта, финансируемого с использованием средств ЕФСР. Для целей настоящей Документации для закупки, Закупка означает то же, что и Торги (МКТ) в соответствии с определением ниже, если из контекста не следует иное.
2. **Запрещенная практика** – любое из следующих действий, совершаемых при проведении Закупок Получателем и/или Участником торгов и/или Поставщиком и/или их сотрудниками с целью оказания неправомерного влияния на проведение Закупок:

* Коррупция – злоупотребление служебным положением, предложение, вручение, получение или вымогательство, прямое или косвенное, каких-либо ценностей, имущественных прав, услуг имущественного характера или иное незаконное использование своего служебного положения с целью повлиять на действия должностных лиц, связанных с процессом Закупки;
* Мошенничество – любое действие или упущение, включая искажение фактов, приводящее к умышленному или непредумышленному введению в заблуждение или попыткам ввести в заблуждение должностных лиц, связанных с процессом Закупки, с целью получения финансовых или иных выгод, или уклонения от выполнения обязательств в процессе Закупки;
* Сговор – договоренность между двумя или более Участниками торгов, направленная на достижение неправомерной цели, включая влияние на действия другой стороны с тем, чтобы создать видимость конкуренции, искусственно установить цены на неконкурентном уровне или получить информацию о ценах других Участников торгов;
* Принуждение – причинение ущерба/вреда или угроза причинения ущерба/вреда, прямо или косвенно, любой стороне, связанной с процессом Закупки, или имуществу такой стороны с целью повлиять на действия этой стороны в процессе Закупки или выполнения Контракта;
* Препятствующие действия – сознательное уничтожение, фальсификация, подмена или сокрытие сведений, имеющих существенное значение для проведения проверки, или предоставление ложных сведений лицам, проводящим проверки, с целью существенно воспрепятствовать установлению фактов коррупции, мошенничества, принуждения или сговора; и/или угроза, преследование или запугивание любой из сторон с целью воспрепятствовать получению информации, имеющей отношение к указанным фактам, или действия, направленные на создание существенных препятствий для осуществления Управляющим средств ЕФСР его прав на проведение проверок, инспекций и аудита, предусмотренных Политикой и Процедурами закупок ЕФСР;
* Нарушение требований Политики и Процедур закупок ЕФСР, правил и процедур проведения Закупок, установленных в соответствующем Соглашении о предоставлении средств ЕФСР, и применимого законодательства.

1. **Запрещенная страна** – государство или территория:

* с которой законодательство страны Получателя запрещает поддерживать торгово-экономические отношения; и/или
* в отношении которой, в соответствии с решением Совета Безопасности ООН или собственным решением, страна Получателя ввела запрет на импорт товаров или услуг, или осуществление платежей данному государству или на данной территории и зарегистрированным на ней лицам.

1. **Консорциум** – временное или постоянное объединение двух или более юридических лиц (с образованием или без образования нового юридического лица) для совместного участия в Торгах с целью более полного соответствия требованиям Документации для закупки, несущих солидарную ответственность за выполнение Контракта.
2. **Конфликт интересов** – противоречие между имущественными интересами Получателя и Участника торгов, возникающее в следующих случаях:

* Участник торгов предлагает товары, работы, неконсультационные услуги, связанные с результатами консультационных услуг, которые были оказаны Получателю:
* этим Участником торгов; или
* аффилированными с ним лицами – прямо или опосредованно контролирующими, контролируемыми или имеющими общий контролирующий орган с данным Участником;

Данное положение не применимо к Участникам торгов, которые выполняют проектирование, поставку и установку «под ключ» в рамках одного Контракта, а также в других случаях, предусмотренных Соглашением о предоставлении средств ЕФСР.

* Участник торгов (включая его персонал) имеет тесные деловые отношения с персоналом Получателя, который прямо или косвенно участвует:
* в подготовке документации для закупок; или
* в оценке предложений Участников торгов; или
* в контроле за выполнением соответствующего Контракта;
* персонал Участника торгов имеет тесные семейные отношения с персоналом Получателя, который прямо или косвенно участвует:
* в подготовке документации для закупок; или
* в оценке предложений Участников торгов; или
* в контроле за выполнением соответствующего Контракта;
* Участник торгов является дочерней или материнской компанией Получателя. Данное положение не является конфликтом интересов в случае, когда Получатель в соответствии с Политикой закупок ЕФСР использует коммерческую практику, в рамках которой невозможно привлечение других Участников торгов, кроме дочерних или материнских компаний Получателя.
* Участник торгов подает более одного предложения (самостоятельно или в составе консорциума в рамках другого предложения). В этом случае все предложения, в которых участвует данный Участник торгов, подлежат дисквалификации.

Данное положение не применяется к субподрядчикам (которые могут быть таковыми в нескольких предложениях), а также в случаях, когда документация для закупок допускает подачу альтернативных предложений.

* Участники торгов подпадают под определение конфликта интересов, приведенное в Соглашении о предоставлении средств ЕФСР или в документации для закупок, выпущенной Получателем.

1. **Контракт -** любое заключенное Получателем соглашение на поставку товаров и выполнение сопутствующих услуг, оплата по которому осуществляется полностью или частично за счет средств ЕФСР.
2. **Лот** – часть обычно однородных товаров и сопутствующих услуг из общего количества товаров и сопутствующих услуг, выставленных на торги, по которой может быть заключен отдельный контракт.
3. **Обеспечение выполнения контракта** – меры имущественного характера, направленные на защиту интересов Получателя и стимулирование исполнения обязательств Поставщиком.
4. **Обеспечение предложения** – меры имущественного характера, направленные на защиту интересов Получателя и стимулирование исполнения обязательств Участником торгов.
5. **Оценочная стоимость** – стоимость Предложения, определенная в соответствии с правилами, установленными в Документации для закупок, с целью сравнения Предложений. Для цели Документации для закупок, термины «цена» и «стоимость» являются равнозначными и взаимозаменяемыми, если из контекста не следует иное.
6. **Получатель** – государство-участник Фонда, являющиеся стороной Соглашения о предоставлении финансирования из средств ЕФСР, которому предоставляются средства Фонда. Положения документации для закупки, применимые к Получателям средств ЕФСР, аналогичным образом применяются в отношении Проектных компаний/групп реализации проекта (ГРП), которые осуществляют Закупки в рамках Проекта в соответствии с Соглашением о предоставлении финансирования из средств ЕФСР.
7. **Позиция** – отдельная, однородная категория Товаров и Сопутствующих услуг, входящих в состав Лота.
8. **Поставщик** – Участник торгов, с которым заключен Контракт в результате проведения Торгов.
9. **Правомочность** – право участия в Торгах в качестве Участника торгов, которое предоставляется любым физическим или юридическим лицам, кроме:

* лиц, зарегистрированных в Запрещенной стране или предлагающих товары или услуги, имеющие происхождение из Запрещенной страны;
* лиц, к которым решением Управляющего средствами ЕФСР применены санкции в связи с нарушением Соглашения о предоставлении средств ЕФСР или Политики и Процедур проведения закупок ЕФСР;
* лиц, к которым применены санкции в соответствии с законодательством о государственных закупках государств-участников ЕФСР;
* лиц, к которым применены санкции международных банков развития, присоединившихся к «Соглашению о взаимном приведении в исполнение решений об отстранении» в соответствии с правилами (процедурами) проведения закупок этих банков;
* лиц, имеющих Конфликт интересов с Получателем или Проектной компанией;
* лиц, замеченных в применении Запрещенной практики. Решением Совета Фонда или соответствующим Соглашением, список категорий лиц, признаваемых неправомочными для участия в Закупках, может корректироваться;
* иных лиц, указанных в пункте 2.1. Политики закупок по проектам, финансируемым из средств Евразийского фонда стабилизации и развития в определении термина «Правомочность».

1. **Предложение** – комплект документов для участия в Закупке, подготовленный и представленный потенциальным Участником торгов согласно требованиям Документации для закупки.
2. **Разрешенная страна** – государство или территория, не подпадающая под определение Запрещенной страны.
3. **Скидка** – величина (сумма или процент), на которую Участник торгов уменьшает цену своего Предложения. Может быть связана (условная скидка) и не связана (безусловная скидка) с выполнением неких условий (например, присуждение Контрактов по нескольким Лотам одновременно, принятие альтернативного метода или графика платежа и пр.)
4. **Сопутствующие услуги** - услуги, связанные с поставкой Товаров, такие как установка, страховка, тестирование, осуществление пусконаладочных работ, запуск в эксплуатацию, обучение и первичное техобслуживание, а также другие обязательства Поставщика в соответствии с Контрактом.
5. **Страна получателя** – государство-получатель средств ЕФСР или государство, в котором Проектная компания - Получатель зарегистрирована в качестве юридического лица.
6. **Страна происхождения товаров** - страна, где товары были добыты, выращены, обработаны, произведены, изготовлены или переработаны или где посредством изготовления, переработки или сборки был создан другой признаваемый с коммерческой точки зрения продукт, чьи основные характеристики значительно отличаются от характеристик его компонентов.
7. **Страна происхождения услуг** – страна, где услуги будут оказаны или выполнены.
8. **Товары** - любое имущество, закупаемое в целях реализации Проекта.
9. **Торги, МКТ –** для целей настоящей Документации для закупок, **–** Закупка, которая проводится методом одноэтапных международных конкурсных торгов (МКТ) без проведения предварительного квалификационного отбора в соответствии с Политикой закупок ЕФСР и Процедурами закупок ЕФСР.
10. **Управляющий средствами** ЕФСР – Евразийский банк развития, управляющий средствами ЕФСР в соответствии с Соглашением об управлении средствами ЕФСР.
11. **Участник торгов** - лицо или объединение лиц, принимающее участие в торгах в качестве потенциального поставщика товаров, работ или услуг.
12. **Ценовая поправка** – поправка к цене Контракта, рассчитываемая при помощи официальных статистических индексов, отражающих изменение во времени цен на материалы и рабочую силу, используемые при производстве Товара. Обычно Ценовая поправка устанавливается в Контрактах длительностью не менее 18 месяцев.

Если из контекста не следует иное, термины, не определенные в настоящей Документации для закупки, имеют то же значение, что и в Политике закупок ЕФСР и в Процедурах закупок ЕФСР.

ЧАСТЬ 1. Порядок проведения конкурсных торгов

|  |
| --- |
| Раздел I. Инструкции для участников торгов (ИУТ) |

**Содержание**

[A. Общие положения 15](#_Toc4673978)

[1. Предмет торгов 15](#_Toc4673979)

[2. Источник финансирования 15](#_Toc4673980)

[3. Запрещенная практика 15](#_Toc4673981)

[4. Правомочные Участники торгов 15](#_Toc4673982)

[5. Страны происхождения Товаров и Сопутствующих услуг 16](#_Toc4673983)

[B. Содержание Документации для закупки 16](#_Toc4673984)

[6. Документация для закупки и ее приобретение 16](#_Toc4673985)

[7. Разъяснение Документации для закупки, выезды на место, предконкурсная конференция 17](#_Toc4673986)

[8. Внесение изменений в Документацию для закупки 19](#_Toc4673987)

[C. Подготовка Предложений 19](#_Toc4673988)

[9. Расходы на участие в торгах 19](#_Toc4673989)

[10. Язык Предложения 19](#_Toc4673990)

[11. Документы, входящие в состав Предложения 19](#_Toc4673991)

[12. Письмо-заявка и Таблицы цен 20](#_Toc4673992)

[13. Альтернативные Предложения 21](#_Toc4673993)

[14. Цены Предложения и Скидки 21](#_Toc4673994)

[15. Валюты Предложения и платежа 23](#_Toc4673995)

[16. Документы, подтверждающие соответствие Товаров и Сопутствующих услуг предъявляемым требованиям 23](#_Toc4673996)

[17. Документы, подтверждающие, что Участник торгов отвечает финансовым и квалификационным требованиям 24](#_Toc4673997)

[18. Срок действия Предложений 25](#_Toc4673998)

[19. Обеспечение предложения 26](#_Toc4673999)

[20. Формат и подписание Предложения 27](#_Toc4674000)

[D. Подача и вскрытие Предложений 28](#_Toc4674001)

[21. Запечатывание и маркировка Предложений 28](#_Toc4674002)

[22. Срок подачи Предложений 29](#_Toc4674003)

[23. Предложения, полученные после окончания срока подачи 29](#_Toc4674004)

[24. Отзыв, замена и изменение Предложений 29](#_Toc4674005)

[25. Вскрытие Предложений 31](#_Toc4674006)

[E. Оценка и сравнение Предложений 33](#_Toc4674007)

[26. Уточнение Предложений 33](#_Toc4674008)

[27. Этапы оценки Предложений 33](#_Toc4674009)

[28. Определение соответствия формальным требованиям 34](#_Toc4674010)

[29. Определение соответствия техническим требованиям 34](#_Toc4674011)

[30. Определение Оценочной стоимости Предложений 35](#_Toc4674012)

[31. Сравнение Оценочных стоимостей Предложений 37](#_Toc4674013)

[32. Определение соответствия Участника торгов, финансовым требованиям и критериям квалификации 39](#_Toc4674014)

[33. Конфиденциальность 39](#_Toc4674015)

[34. Право Получателя принять любое Предложение и отклонить любое Предложение или все Предложения 40](#_Toc4674016)

[F. Присуждение Контракта 40](#_Toc4674017)

[35. Критерии присуждения 40](#_Toc4674018)

[36. Цена Контракта 40](#_Toc4674019)

[37. Уведомление о принятии Предложения 40](#_Toc4674020)

[38. Извещение о присуждении контракта 41](#_Toc4674021)

[39. Подписание Контракта 41](#_Toc4674022)

[40. Обеспечение выполнения контракта 42](#_Toc4674023)

|  |  |
| --- | --- |
|  | 1. Общие положения |
| 1. Предмет торгов | * 1. В соответствии с опубликованным специальным объявлением о данной закупке, Получатель выпускает настоящую документацию для проведения торгов, **указанных в ИЛ**, (далее – Документация для закупки) с целью закупки товаров и сопутствующих услуг в соответствии с Разделом VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам». Название, описание и количество Лотов в рамках настоящей закупки **указаны в ИЛ.** |
| 2. Источник финансирования | * 1. Получатель, **указанный в** **ИЛ**, получил финансирование на основании Соглашения о предоставлении финансирования из средств ЕФСР (далее – Соглашение) **в указанной в** **ИЛ** сумме на реализацию **указанного в ИЛ** Проекта. Получатель намерен направить часть средств на оплату Контракта, для заключения которого издана Документация для закупки.   2. Платеж будет совершен Получателем или Управляющим средствами ЕФСР по запросу Получателя, после одобрения такого запроса Управляющим средствами ЕФСР в соответствии с условиями и положениями Соглашения о предоставлении средств ЕФСР. Никакие лица, кроме самого Получателя, не имеют никаких прав, вытекающих из Соглашения, в том числе прав требования в отношении кредита, гранта или иного финансирования. |
| 3. Запрещенная практика | 3.1 Участники торгов не должны применять Запрещенную практику. 3.2 Участники торгов обязаны предоставлять и обеспечить предоставление Получателю и/или Управляющему средствами ЕФСР от своих агентов (заявленных и незаявленных), субподрядчиков, консультантов, поставщиков услуг и прочих поставщиков, информацию по счетам, учетным и иным документы, связанным с выполнением Контракта (в случае его присуждения), а также способствовать проведению аудиторских проверок силами назначенных Управляющим средствами ЕФСР аудиторов. |
| 4. Правомочные Участники торгов | * 1. Участник торгов должен отвечать требованиям Правомочности.   2. Участник торгов, замеченный в применении Запрещенной практики или нарушении других положений Политики закупок ЕФСР и Процедур закупок ЕФСР, может быть объявлен неправомочным для участия в закупках, финансируемых из средств ЕФСР, на неопределенное время или на определенный срок. Участник торгов, объявленный неправомочным для участия в торгах на срок, который истекает после даты вскрытия Предложений, не может участвовать в закупках, финансируемых из средств ЕФСР, или получать право на выполнение Контракта, финансируемого из средств ЕФСР, в качестве Участника закупки, участника Консорциума, Поставщика, субподрядчика или получать иную выгоду от финансируемого ЕФСР Контракта.   3. Участники торгов, являющиеся государственными предприятиями или учреждениями страны Получателя, могут участвовать в Торгах только в том случае, если докажут приемлемым для Получателя образом, посредством предоставления соответствующих документов, в том числе Устава, и иной запрашиваемой Получателем информации, что (i) в данный момент не получает субсидий или поддержки из бюджета, (ii) действует как любое коммерческое предприятие и, в числе прочего, может получать права и нести ответственность, привлекать заемные средства и отвечать за возврат своих долгов и может быть объявлено банкротом, (iii) организационно не принадлежит к государственной структуре, которой поручена реализация Проекта или к структуре конечного получателя. |
| 5. Страны происхождения Товаров и Сопутствующих услуг | * 1. Страной происхождения Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых по Контракту и финансируемых из средств ЕФСР, может быть любая территория или государство, кроме Запрещенных стран. |
|  | 1. Содержание Документации для закупки |
| 6. Документация для закупки и ее приобретение | * 1. Документация для закупки готовится Получателем на английском и русском языках (версия на английском языке превалирует). Получатель несет ответственность за идентичность этих версий. Получатель может подготовить Документацию для закупки и на официальном языке страны Получателя, при этом превалирующую силу будут иметь английская версия. Если версия на официальном языке страны Получателя будет выпущена, об этом **будет указано в ИЛ** и в специальном объявлении о закупке.   2. Документация для закупки состоит из трех частей, включающих в себя указанные ниже разделы. Любые дополнения, выпущенные в соответствии с ИУТ 8, являются неотъемлемой частью Документации для закупки.   **Термины и определения**  **ЧАСТЬ 1. Порядок проведения конкурсных торгов**   * Раздел I. Инструкции для участников торгов (ИУТ) * Раздел II. Информационный лист (ИЛ) * Раздел III. Критерии определения Оценочной стоимости предложений * Раздел IV. Финансовые и квалификационные требования к Участникам торгов * Раздел V. Формы документов для участия в торгах |
|  | **ЧАСТЬ 2. Требования к поставке**   * Раздел VI. Требования к Товарам и Сопутствующим услугам   **ЧАСТЬ 3. Контракт**   * Раздел VII. Общие условия контракта (ОУК) * Раздел VIII. Специальные условия контракта (СУК) * Раздел IX. Контрактные формы |
|  | * 1. Опубликованное Получателем специальное объявление о закупке не является частью Документации для закупки.   2. Участник торгов, обратившийся к Получателю в ответ на специальное объявление о закупке, оплачивает, если это предусмотрено, и получает Документацию для закупки. Если документ не был получен Участником торгов непосредственно от Получателя, Получатель не несет ответственности за его полноту, предоставление ответов на запросы о разъяснении, протокола предконкурсной конференции или дополнений к Документации для закупки, внесенных в соответствии с ИУТ 8. В случае наличия расхождений, документы, полученные непосредственно от Получателя, имеют преимущественную силу. |
| 7. Разъяснение Документации для закупки, выезды на место, предконкурсная конференция | * 1. Если Участнику торгов требуются разъяснения Документации для закупки, он должен направить письменный запрос Получателю по адресу, **указанному в** **ИЛ**, или задать свои вопросы в ходе предконкурсной конференции, если она будет организована в соответствии с ИУТ 7.4. Получатель должен ответить в письменном виде на любой запрос о разъяснении, если такой запрос будет получен не позднее **указанного в ИЛ** числа дней до окончательного срока приема Предложений. Копии своего ответа Получатель должен отправить всем Участникам торгов, которые получили Документацию для закупки от Получателя, приведя содержание запроса, но не указывая его источник. Если в результате разъяснений в Документацию для закупки необходимо внести изменения, Получатель должен внести в Документацию для закупки поправки в порядке, описанном в ИУТ 8 и ИУТ 22.2.   2. Если это **оговорено в** **ИЛ**, Участник торгов (его сотрудники и представители) приглашается посетить и осмотреть место выполнения Контракта и самостоятельно, под свою ответственность, собрать всю информацию, необходимую для подготовки Предложения. Расходы на такое посещение несет сам Участник торгов.   При этом сотрудники и представители Участника торгов должны предоставить письменное согласие освободить Получателя и его сотрудников и представителей от любой ответственности, связанной с таким посещением, а также самостоятельно нести ответственность за смерть, причинение вреда здоровью, утрату или повреждение имущества и любые другие убытки, ущерб, расходы и издержки, понесенные в связи с таким посещением.   * 1. Если это **оговорено в ИЛ**, представители Участников торгов приглашаются принять участие в предконкурсной конференции. Цель конференции – дать разъяснения и ответить на все вопросы, возникшие на данном этапе проведения Торгов. Язык конференции и необходимость в обеспечении перевода определяется исходя из состава участников конференции.   2. Для более эффективной работы Участникам торгов рекомендуется заранее подавать свои запросы в письменном виде, чтобы они дошли до Получателя не позднее, чем за неделю до даты проведения конференции.   3. Протокол предконкурсной конференции с текстом вопросов, заданных Участниками торгов, без указания источников вопросов, и данные на них ответы, а также ответы, подготовленные после предконкурсной конференции, Получатель должен в разумный срок направить всем Участникам торгов, получившим Документацию для закупки в соответствии с ИУТ 6.4.   4. Любые ответы на вопросы, подготовленные в рамках предконкурсной конференции и занесенные в протокол, не могут рассматриваться как изменения к Документации для закупки. Если после проведения предконкурсной конференции требуется внести изменения в Документацию для закупки, Получатель производит это в соответствии с ИУТ 8, а не посредством составления протокола соответствующей предконкурсной конференции. Неявка на предконкурсную конференцию не является причиной для отклонения Предложения Участника торгов. |
| 8. Внесение изменений в Документацию для закупки | * 1. Получатель может внести изменения в Документацию для закупки в любой момент до истечения срока подачи Предложений, надлежащим образом оформив дополнения к Документации для закупки.   2. Любое надлежащим образом оформленное дополнение к Документации для закупки становится неотъемлемой частью Документации для закупки и должно быть в письменном виде доведено до сведения всех Участников торгов, получивших Документацию для закупки от Получателя.   3. Чтобы у Участников торгов было время учесть внесенные дополнением изменения при подготовке своих Предложений, Получатель, по своему усмотрению, может продлить срок подачи Предложений в соответствии с ИУТ 22.2. |
|  | 1. Подготовка Предложений |
| 9. Расходы на участие в торгах | * 1. Участник торгов несет все расходы, связанные с подготовкой и подачей своего Предложения, и Получатель не обязан возмещать их, независимо от результата проведения торгов. |
| 10. Язык Предложения | * 1. Предложение, а также вся переписка и документы, которыми Участник торгов и Получатель обмениваются в связи с таким Предложением, должны быть на одном из языков, на котором выпущена Документация для закупки. Получатель может обратиться к Участнику торгов представить перевод своего Предложения на другой язык, о чем тогда будет **указано в ИЛ**, для облегчения рассмотрения и оценки, однако отсутствие такого перевода не скажется на оценке Предложения. Сопроводительная документация и печатные материалы, являющиеся частью Предложения, могут быть на другом языке при условии, что предоставлен точный перевод нужных фрагментов на **указанный в ИЛ** язык. В этом случае при рассмотрении Предложения текст перевода будет иметь преимущественную силу. |
| 11. Документы, входящие в состав Предложения | * 1. Предложение должно включать в себя следующее:  Письмо-заявку в соответствии с ИУТ 12;  * + 1. заполненные Таблицы цен в соответствии с ИУТ 12 и ИУТ 14;  альтернативные Предложения, если таковые разрешены, в соответствии с ИУТ 13;документальное свидетельство, подтверждающее в соответствии с ИУТ 17.1, что Участник торгов имеет право участвовать в торгах;документальное свидетельство, подтверждающее в соответствии с ИУТ 16.1, что Страной происхождения Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых Участником торгов, является Разрешенная страна;документальное свидетельство, подтверждающее в соответствии с ИУТ 16, что Товары и Сопутствующие услуги соответствуют требованиям Документации для закупки, а также информацию о послегарантийной поставке запасных частей, как это указано в ИУТ 16.4;документальное свидетельство, подтверждающее в соответствии с ИУТ 17, что финансовое положение и квалификация Участника торгов позволяют выполнить Контракт в случае принятия его Предложения;Обеспечение предложения в соответствии с ИУТ 19;письменное подтверждение полномочий лица, подписавшего Предложение, принимать обязательства от имени Участника торгов в соответствии с ИУТ 20.1;любой другой документ, указанный в ИЛ. 11.2Предложения, подаваемые Консорциумом, помимо требований ИУТ 11.1, должны включать в себя копию договора о Консорциуме, подписанного всеми его участниками.  В качестве альтернативы можно предоставить письмо о намерении подписать договор о Консорциуме в случае принятия Предложения, подписанное всеми участниками Консорциума, и проект договора о Консорциуме. В случае присуждения ему Контракта, копия договора о Консорциуме представляется до подписания Контракта.  11.3 Участник торгов должен изучить все инструкции, формы, условия и спецификации Документации для закупки и предоставить в своем Предложении всю информацию и документы, запрашиваемые в Документации для закупки. |
| 12. Письмо-заявка и Таблицы цен | * 1. Письмо-заявка и Таблицы цен должны быть составлены по формам, приведенным в Разделе V «Формы документов для участия в торгах». При заполнении форм не разрешается изменять их, любые другие варианты форм принимаются только в соответствии с ИУТ 20.1. Все пропуски в формах должны быть заполнены запрашиваемой информацией. |
| 13. Альтернативные Предложения | * 1. Если это **оговорено в ИЛ**, Участники торгов **наряду с основным** Предложением могут подавать Предложения с альтернативными техническими решениями. Получатель **укажет в ИЛ** в чем именно может заключаться альтернатива, а в Разделе «Требования к товарам и сопутствующим услугам» даст подробное описание возможных альтернативных решений.   2. Альтернативные предложения будут рассматриваться только после основных Предложений и только у того Участника торгов, который стал Претендентом на присуждение контракта. Такое Альтернативное предложение может быть принято только при условии, что оно соответствует требованиям Документации для закупки и его Оценочная стоимость ниже Оценочной стоимости основного Предложения Претендента на присуждение контракта.   3. Если это **оговорено в ИЛ**, Участники торгов могут **наряду с основным** графиком и методом платежа, указанным Получателем в проекте Контракта, предложить свой график и метод платежа при условии, что они приведут к снижению цены Предложения.   4. Альтернативный график и метод платежа будет рассматриваться только в случае, если его предложил Претендент на присуждение контракта по основному Предложению, и если оно приемлемо для Получателя. |
| 14. Цены Предложения и Скидки | * 1. Цены и Скидки, указанные Участником торгов в Письме-заявке и в Таблицах цен должны соответствовать приведенным ниже требованиям.   2. Все Лоты (если их несколько), Позиции и цены на них должны быть указаны в Таблицах цен отдельно.   3. Цена Предложения, указанная в Письме-заявке, должна представлять собой итоговую цену Предложения за исключением предлагаемых Скидок.   4. При предоставлении Скидок Участник торгов должен указать метод их применения в Письме-заявке в соответствии с ИУТ 12.1.   5. Цены, указанные Участником торгов, должны быть фиксированными в течение всего срока выполнения Участником торгов Контракта и не подлежат изменению по каким-либо причинам, **если иное не оговорено в ИЛ**. Если Участник торгов вместо этого в своем Предложении укажет цену, не фиксированную на весь срок выполнения Контракта, такое Предложение будет признано не отвечающим условиям и отклонено в соответствии с ИУТ 28. Однако, **если ИЛ разрешит** вводить Ценовую поправку, учитывающую изменения цен в ходе выполнения Контракта, то Предложение с фиксированной ценой (без Ценовой поправки) не будет отклонено.   6. Если торги предусматривают несколько Лотов, Участник торгов может подавать Предложения как на один, так и несколько Лотов. При этом:   (а)Если иное не **оговорено в ИЛ**, подаваемые Предложения должны включать 100% Позиций, указанных в каждом Лоте, и 100% количества, указанного для каждой Позиции Лота.  (b) Участник торгов может предложить скидки и метод их применения как для отдельных Лотов, так и для их комбинации.   * 1. Условия поставки франко-завод, СИП и др. регулируются правилами действующего на момент проведения торгов издания INCOTERMS, опубликованного Международной торговой палатой.   2. Участники торгов должны указывать цены своих Предложений следующим образом:   (**А**) ***для Товаров, произведенных либо ранее ввезенных и прошедших таможенную очистку в стране Получателя, указываются:***  (А1) цены на Товары на условиях ФРАНКО- (франко-завод, франко-производство, франко-склад, франко-выставочный зал) в зависимости от конкретной ситуации, включая все таможенные пошлины, налог с продаж и другие налоги, уже уплаченные или подлежащие уплате на компоненты и сырье, использованные при производстве или сборке Товаров;  (А2) если применимо, налог на добавленную стоимость и другие налоги, подлежащие уплате в отношении Товаров, в случае присуждения Контракта Участнику торгов,  (А3) стоимость внутренней перевозки, страховки и других услуг, необходимых для доставки Товаров **в конечный пункт назначения** (на Проектный объект), **указанный в ИЛ**, включая все применимые налоги;  (А4) стоимость других услуг (например, монтаж, запуск в эксплуатацию, тестирование, обучение персонала конечного Получателя и пр.), как может быть указано в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам», включая все применимые налоги.  ***(Б) для Товаров, подлежащих ввозу в страну Получателя, указываются:***  (Б1) цены на Товары на условиях СИП **место назначения** в стране Получателя, **указанное в ИЛ**;  (Б2) стоимость внутренней перевозки, страховки и других местных услуг, необходимых для доставки Товаров **в конечный пункт назначения** (на Проектный объект), **указанный в ИЛ**, включая все применимые налоги;  (Б3) стоимость других услуг (например, монтаж, запуск в эксплуатацию, тестирование, обучение персонала конечного Получателя и пр.), как может быть указано в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам», включая все применимые налоги. |
| 15. Валюты Предложения и платежа | * 1. Участник торгов может выразить цену Предложения в любой валюте. Если Участник торгов хочет, чтобы определенные суммы были уплачены ему в разных валютах, он может указать цену соответствующим образом, однако допускается использование не более трех валют помимо валюты страны Получателя. |
| 16. Документы, подтверждающие соответствие Товаров и Сопутствующих услуг предъявляемым требованиям | * 1. Чтобы подтвердить, что Товары и Сопутствующие услуги являются Товарами и Сопутствующими услугами из Разрешенных стран, Участники торгов должны заполнить декларации о Стране происхождения в формах Таблиц цен, приведенных в Разделе V «Формы документов для участия в торгах».   2. Чтобы подтвердить соответствие Товаров и Сопутствующих услуг Документации для закупки, Участник торгов должен предоставить в составе своего Предложения документальное подтверждение того, что Товары соответствуют техническим требованиям, приведенным в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам».   3. Документальное подтверждение (ИУТ 16.2) может быть в форме печатных материалов, чертежей или данных и должно включать в себя:   + подробное описание важных технических и эксплуатационных характеристик Товаров и Сопутствующих услуг, показывающее, что Товары и Сопутствующие услуги в существенных аспектах соответствуют техническим требованиям;   + заявление о том, какие положения Раздела VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам» не выполняются или выполняются частично, если такое имеет место.   1. Участник торгов также должен предоставить подробную информацию о запасных частях, включая доступные источники и текущие цены на запасные части, специальные приспособления и т. п., необходимые для непрерывного и надлежащего функционирования Товаров в течение **указанного в ИЛ** срока после начала использования товаров Получателем.   2. Стандарты качества работы, процесса, материалов и оборудования, а также ссылки на названия брендов или номера по каталогам, указанные Получателем в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам», носят информационный характер и не являются обязательными. Участник торгов может предложить другие стандарты качества, названия брендов и/или номера по каталогам, при условии, что он удовлетворительным для Получателя образом покажет, что заменяющие продукты аналогичны указанным в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам» или превосходят их. |
| 17. Документы, подтверждающие, что Участник торгов отвечает финансовым и квалификационным требованиям | * 1. Документальное свидетельство наличия необходимого финансового положения и квалификации Участника торгов для того чтобы выполнить Контракт, если его Предложение принято, должно удовлетворительным для Получателя образом подтверждать:      1. что, если этого **требует ИЛ**, Участник торгов, который не производит предлагаемые им для поставки Товары, надлежащим образом уполномочен изготовителем(ями) этих Товаров поставлять эти Товары в страну Получателя (список Позиций, по которым требуется предоставить Разрешения изготовителей, приводится в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам»). Для подтверждения, Участник торгов должен предоставить Разрешение(я) изготовителя(ей) по форме, приведенной в Разделе V «Формы документов для участия в торгах»;      2. что если этого **требует ИЛ**, Участник торгов обеспечит послегарантийное обслуживание поставленного Товара в местах использования Товара. А в случае, когда Участник торгов не осуществляет деятельность в стране Получателя, что он представлен или будет представлен в ней (в случае присуждения Контракта) агентом или партнером, имеющим техническую возможность выполнять обязательства Поставщика, касающиеся техобслуживания, ремонта и обеспечения резерва запасных частей в соответствии с условиями Контракта и/или Техническими требованиями;      3. что Участник торгов отвечает всем финансовым и квалификационным требованиям, изложенным в Разделе IV «Финансовые и квалификационные требования к участникам торгов». |
| 18. Срок действия Предложений | * 1. Предложения должны оставаться в силе в течение **указанного в ИЛ** периода времени после окончания срока подачи Предложений, указанного Получателем в ИУТ 22.1. Предложение с меньшим сроком действия будет отклонено Получателем как не отвечающее требованиям.   2. В исключительных случаях до истечения срока действия Предложений Получатель может попросить Участников торгов продлить срок действия их Предложений. Такая просьба и ответы на нее должны быть оформлены в письменном виде. Срок действия Обеспечения предложения должен быть продлен Участником торгов соответственно. Участник торгов может отказать в такой просьбе, не теряя при этом Обеспечение предложения. Участник торгов, удовлетворивший просьбу о продлении, не должен и не может вносить какие-либо другие изменения в свое Предложение.   3. Если присуждение Контракта задерживается на срок более 56 (пятидесяти шести) дней с момента истечения первоначального срока действия Предложения, цена Контракта будет скорректирована следующим образом:      1. В случае с фиксированными ценами, ценой Контракта будет цена, рассчитанная в соответствии с пунктом ИУТ 36.1, умноженная на коэффициенты, отражающие величину инфляции в той стране (или странах), в чьей валюте (или валютах) указаны цены Предложения, в течение срока продления действия Предложения. Данная поправка будет добавлена к цене Контракта и выплачена Получателем Поставщику во время осуществления первого платежа по Контракту.   Поправочные коэффициенты будут указаны в обращении Получателя о продлении срока действия Предложений.   * + 1. Если Контракт предусматривает корректировку цены в ходе его выполнения согласно ИУТ 14.5, цена Контракта не корректируется.   В любом случае определение Оценочной стоимости Предложения осуществляется исходя из цены Предложения без учета применимой поправки, оговоренной в пункте а). |
| 19. Обеспечение предложения | * 1. В составе своего Предложения Участник торгов должен предоставить Обеспечение предложения в сумме и валюте, **указанных в ИЛ**.   Если торги проводятся по нескольким Лотам одновременно, Обеспечение предложения для каждого Лота должно быть предоставлено в суммах, **указанных в ИЛ** для каждого Лота. Участник торгов может предоставить одно Обеспечение предложения для всех тех Лотов (в размере, равном сумме обеспечений для всех Лотов), на которые подается Предложения, однако если сумма Обеспечения предложения окажется меньше общей необходимой суммы, Получатель вправе определить, к какому Лоту или Лотам будет относиться Обеспечение предложения.   * 1. Обеспечение предложения должно быть в виде гарантии платежа по первому требованию в одной из нижеприведенных форм по усмотрению Участника торгов:  безусловная гарантия, выданная банком или финансовым учреждением (например, страховой компанией) по форме, приведенной в Разделе V «Формы документов для участия в торгах», либо в иной аналогичной форме, одобренной Получателем до подачи Предложения;иное обеспечение, указанное в ИЛ из источника с хорошей репутацией, находящегося в Разрешенной стране.  Чтобы Обеспечение предложения, выданное финансовым учреждением, расположенным за пределами территории страны Получателя, имело силу, выдавшее ее финансовое учреждение должно иметь банк-корреспондент (финансовое учреждение) в стране Получателя.  Обеспечение предложения должно быть в силе **в течение 28 (двадцати восьми) дней после** истечения первоначального срока действия Предложения или после истечения любого периода продления его срока действия, если такое продление имело место в соответствии с ИУТ 18.2.   * 1. Обеспечение предложения Консорциума должно обеспечивать обязательства Консорциума, либо, если на момент проведения торгов Консорциум не зарегистрирован как самостоятельное юридическое лицо, каждого из участников Консорциума, перечисленных в договоре о намерениях, указанном в ИУТ 11.2.   2. Любое Предложение, которое не включает отвечающее требованиям Получателя Обеспечение предложения, будет отклонено, как неудовлетворяющее условиям Документации для закупки.   3. Обеспечение отклоненных Предложений должно быть возвращено соответствующим Участникам торгов в максимально короткий срок после подписания Контракта с Претендентом на присуждение контракта и предоставления им Обеспечения выполнения контракта в соответствии с ИУТ 40.   4. Обеспечение предложения Претендента на присуждение контракта должно быть возвращено сразу после подписания им Контракта и предоставления Обеспечения выполнения контракта.   5. Обеспечение предложения может быть взыскано:  если Участник торгов отзовет свое Предложение после крайнего срока подачи Предложений, указанного в ИУТ 22.1, в течение срока действия Предложения, указанного Участником торгов в Письме-заявке, или в течение срока, на который Участник торгов продлил срок действия Предложения;если Участник торгов станет Претендентом на присуждение контракта и:не подпишет Контракт в соответствии с ИУТ 39; илине предоставит Обеспечение выполнения контракта в соответствии с ИУТ 40. |
| 20. Формат и подписание Предложения | * 1. Оригинал и все копии Предложения должны быть напечатаны или написаны несмываемыми чернилами. и подписаны лицом, надлежащим образом уполномоченным подписывать документы от имени Участника торгов. Подписывать оригинал и все копии Предложения, включать в состав Предложения необходимые документы и давать письменные разъяснения Предложения по запросам Получателя могут только надлежащим образом уполномоченные лица. Документ, подтверждающий такие полномочия должен быть приложен к Предложению. ФИО и должность всех лиц, подписавших подтверждающий полномочия документ, должны быть напечатаны под их подписями. Все страницы Предложения с добавлениями или поправками должны быть удостоверены лицом, подписавшим Предложение.   2. Если Участником торгов является Консорциум, его Предложение должно быть подписано уполномоченным представителем Консорциума от имени Консорциума таким образом, чтобы быть юридически обязательным для всех участников в соответствии с доверенностью, подписанной их законно уполномоченными представителями.   3. Любые записи между строк, подчистки или записи со стиранием действительны, только если они удостоверены лицом, подписавшим Предложение.   4. Участник торгов должен предоставить копии Предложения в **указанном в ИЛ** количестве.   5. Если между копиями и оригиналом будут расхождения, оригинал будет иметь преимущественную силу. |
|  | 1. Подача и вскрытие Предложений |
| 21. Запечатывание и маркировка Предложений | * 1. Участник торгов должен вложить оригинал и все копии Предложения, включая альтернативные варианты, если они разрешены согласно ИУТ 13, в отдельные конверты, помеченные «ОРИГИНАЛ», «КОПИЯ» и «АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ВАРИАНТ», и запечатать их. Затем эти конверты с оригиналом и копиями должны быть помещены в один внешний конверт, который также запечатывается.   2. На внутренних и внешнем конвертах необходимо указать:  официальное наименование и адрес Участника торгов;адрес Получателя в соответствии с ИУТ 22.1;идентификационный номер торгов в соответствии с ИУТ 1.1;предупреждение «Не открывать до \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_» и указать дату и время вскрытия Предложений.  * 1. Если не все конверты запечатаны и помечены надлежащим образом, Получатель не будет нести ответственности за их преждевременное вскрытие или не вскрытие. |
| 22. Срок подачи Предложений | * 1. Предложения должны быть получены Получателем по адресу, **указанному в ИЛ**, не позднее **указанного в ИЛ** срока.   2. Получатель по своему усмотрению может продлить срок подачи Предложений, путем внесения изменений в Документацию для закупки в соответствии с ИУТ 8, в этом случае все права и обязательства Получателя и Участников торгов, которые были в силе до окончания первоначального срока подачи Предложений, остаются в силе до вновь установленного срока. |
| 23. Предложения, полученные после окончания срока подачи | * 1. Получатель не будет рассматривать Предложения, поступившие после окончания срока подачи Предложений в соответствии с ИУТ 22. Любое Предложение, полученное Получателем после окончания срока подачи Предложений, будет объявлено полученным с опозданием, отклонено и возвращено Участнику торгов без вскрытия конвертов. |
| 24. Отзыв, замена и изменение Предложений | * 1. Участник торгов может отозвать, заменить или изменить свое Предложение после того, как оно было подано, направив письменное уведомление. Все уведомления должны быть оформлены и направлены Получателю следующим образом:  1. составлены и поданы в соответствии с ИУТ 20 и ИУТ 21 с тем исключением, что:   - в их составе предоставляется не оригинал, а копия документа, подтверждающего полномочия;  - отзыв Предложения предоставляется в одном экземпляре;   1. соответствующие конверты должны быть четко помечены «ОТЗЫВ», «ЗАМЕНА» или «ИЗМЕНЕНИЕ»; 2. должны быть получены Получателем до окончания срока подачи Предложений в соответствии с ИУТ 22.    1. Предложения, отзываемые в соответствии с ИУТ 24.1, должны быть возвращены Участникам торгов в запечатанном виде.    2. Предложения не могут быть отозваны, заменены или изменены в период между датой окончания срока подачи Предложений и даты окончания срока действия Предложения, указанного Участником торгов в Письме-заявке, или даты окончания срока, на который он был продлен. |
| 25. Вскрытие Предложений | * 1. За исключением случаев, оговоренных в ИУТ 23.1 и ИУТ 24, Получатель должен публично вскрыть и огласить в соответствии с ИУТ 25.4 все Предложения, полученные до окончания срока подачи Предложений, в **указанный в ИЛ** день и час и **в указанном в ИЛ** месте в присутствии представителей Участников торгов, принимающих участие в данном мероприятии. Участникам торгов, присутствующим на процедуре публичного вскрытия Предложений, предоставляется возможность убедиться в целостности упаковки представленных ими Предложений.   2. Сначала должны быть вскрыты и зачитаны конверты, помеченные «ОТЗЫВ», конверты с соответствующими Предложениями должны быть возвращены Участнику торгов без вскрытия. Если в конверте с отзывом нет копии доверенности, подтверждающей полномочия подписавшего лица подписывать документы от имени Участника торгов, соответствующее Предложение должно быть вскрыто. Отзыв Предложения не допускается, если соответствующее уведомление об отзыве не содержит действительного подтверждения полномочий лица, подписавшего просьбу об отзыве, или если такое уведомление не было зачитано в ходе процедуры вскрытия Предложений.   Затем должны быть вскрыты и зачитаны конверты, помеченные «ЗАМЕНА», конверты с соответствующими Предложениями должны быть заменены, при этом замененное Предложение не открывается, а возвращается Участнику торгов. Замена Предложения не допускается, если соответствующее уведомление о замене не содержит действительного подтверждения полномочий лица, подписавшего просьбу о замене, или если такое уведомление не было зачитано в ходе процедуры вскрытия Предложений.  Затем должны быть вскрыты и зачитаны конверты, помеченные «ИЗМЕНЕНИЯ», вместе с соответствующим Предложением. Изменение Предложения не допускается, если соответствующее уведомление об изменении не содержит действительного подтверждения полномочий лица, подписавшего просьбу об изменении, или если такое уведомление не было зачитано в ходе процедуры вскрытия Предложений.   * 1. В процессе рассмотрения и оценки могут участвовать только те Предложения, которые были вскрыты и зачитаны в ходе процедуры вскрытия Предложений.   2. Далее по очереди открываются все оставшиеся конверты, и оглашается: * наименование Участника закупки; * страна происхождения Участника закупки; * цена Предложения; * валюта (валюты), в которой установлена цена Предложения; * базис поставки согласно INCOTERMS; * наличие/отсутствие оригинала Обеспечения предложения; * сумма Обеспечения предложения; * наличие/отсутствие альтернативных Предложений, если это предусмотрено Документацией для закупки; * наличие/отсутствие безусловных Скидок; * наличие/отсутствие подписей и доверенностей, предусмотренных Документацией для закупки; * и другая информация, которую Получатель сочтет важной.   1. При оценке рассматриваются только те Скидки и альтернативные Предложения, которые были зачитаны в ходе процедуры вскрытия Предложений. Письмо-заявка и Таблицы цен должны быть удостоверены **указанным в ИЛ** образом представителями Получателя, присутствующими на процедуре вскрытия Предложений. Получатель не должен ни обсуждать достоинства или недостатки полученных Предложений, ни отклонять какие-либо Предложения (за исключением Предложений, полученных с опозданием в соответствии с ИУТ 23.1).   2. Получатель должен вести протокол процедуры вскрытия Предложений на английском и официальном языке страны, отражая в нем информацию, оглашенную в соответствии с ИУТ 25.4. Представители Получателя и Участников торгов, присутствовавшие на процедуре вскрытия Предложений, должны подписать протокол. Отсутствие подписи Участника торгов на протоколе никак не влияет на его действительность и достоверность его содержания. Копии протокола должны быть направлены всем Участникам торгов в течение 2 (двух) рабочих дней после проведения публичного вскрытия Предложений. |
|  | 1. Оценка и сравнение Предложений |
| 26. Уточнение Предложений | * 1. Чтобы лучше изучить, оценить и сравнить Предложения, финансовое положение и квалификацию Участников торгов, Получатель по своему усмотрению может направлять Участникам закупки запросы о разъяснении Предложений. Уточнения Участников торгов рассматриваются только в том случае, если они были поданы по просьбе Получателя. При этом не предлагается и не допускается внесение каких-либо изменений в представленные ими Предложения, за исключением исправления арифметических ошибок, если таковые будут обнаружены, в соответствии с ИУТ 30.3 по согласию Участника торгов. Запросы Получателя и ответы Участника торгов должны быть в письменном виде.   2. Если Участник торгов не предоставит уточнение своего Предложения до дня и часа, указанного в запросе Получателя, его Предложение может быть отклонено. |
| 27. Этапы оценки Предложений | * 1. Оценка полученных от Участников торгов Предложений производится в пять этапов:  1. Определение соответствия Предложений формальным требованиям Документации для закупки. 2. Определение соответствия предложенных Участниками торгов Товаров и Сопутствующих услуг техническим требованиям Документации для закупки. 3. Определение Оценочной стоимости каждого из Предложений 4. Сравнение Оценочных стоимостей Предложений 5. Определение соответствия Участника торгов, подавшего Предложение с наименьшей оценочной стоимостью, финансовым требованиям и критериям квалификации.    1. При оценке Предложений используются следующие термины: 6. Отклонение – это несоответствие требованиям, изложенным в Документации для закупки; 7. Ограничение – это установление ограничивающих условий или неполное принятие требований, изложенных в Документации для закупки; 8. Упущение – это полное или частичное непредоставление информации или документов, указанных в Документации для закупки.   Любой из этих терминов может использоваться по отношению к любым аспектам Предложения и может означать как существенные, так и несущественные несоответствия.   * 1. Существенное отклонение, ограничение или упущение — это такое отклонение, ограничение или упущение, которое, если будет принято Получателем:  существенным образом отрицательно повлияет на ассортимент, качество или характеристики Товаров и Сопутствующих услуг, оговоренных в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам»; илисущественным образом, вопреки требованиям Документации для закупки, ограничит права Получателя или обязательства Участника торгов по Контракту. В отличие от существенных, несущественные отклонения, ограничения или упущения не влияют на параметры Товара или Сопутствующих услуг, а также на права и обязанности сторон по Контракту. |
| 28. Определение соответствия формальным требованиям | * 1. Определение соответствия Предложений формальным требованиям Документации для закупки является первым этапом оценки Предложений и включает в себя оценку соответствия:  Участников торгов понятию правомочности, указанному в ИУТ 4;Стран происхождения Товаров и Сопутствующих услуг требованиям, указанным в ИУТ 5;комплектности и оформления Предложений требованиям, указанным в ИУТ 11 и ИУТ 20;требованию неизменности цен в течение срока выполнения Контракта согласно ИУТ 14.5.  * 1. Предложение, не имеющее существенных отклонений, ограничений и упущений признается в основном соответствующим формальным требованиям.   2. Если Предложение в основном не соответствует формальным требованиям, оно будет отклонено Получателем, при этом впоследствии его нельзя привести в соответствие путем устранения существенных отклонений, ограничений или упущений. |
| 29. Определение соответствия техническим требованиям | * 1. Определение соответствия Предложений техническим требованиям Документации для закупки является вторым этапом оценки Предложений. К данному этапу оценки допускаются только Предложения, в основном соответствующие формальным требованиям. На данном этапе Получатель должен изучить Предложение на соответствие требованиям Раздела VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам».   2. Вывод Получателя должен быть основан на изучении документов, и материалов, предоставленных Участником торгов в соответствии с ИУТ 16. |
|  | * 1. Предложение, не имеющее существенных отклонений, ограничений и упущений признается в основном соответствующим техническим требованиям. Если Предложение в основном соответствует техническим требованиям, Получатель может:  не принимать во внимание некоторые несущественные несоответствия;запросить у Участника торгов необходимую информацию или документацию в течение разумного срока, чтобы устранить незначительные несоответствия в Предложении. Такое устранение несущественных отклонений, ограничений или упущений не должно привести к изменению цены Предложения. Если Участник торгов не ответит на такой запрос, его Предложение может быть отклонено.  * 1. Если несущественные отклонения, ограничения или упущения поддаются количественному ценовому измерению, Получатель может их исправить, вводя соответствующую корректировку цены Предложения, используя среднюю цену такого компонента или Позиции, указанную в других отвечающих требованиям Предложениях.   2. Если Предложение в основном не соответствует техническим требованиям, оно должно быть отклонено Получателем, при этом впоследствии его нельзя привести в соответствие путем устранения существенных отклонений, ограничений или упущений. |
| 30. Определение Оценочной стоимости Предложений | * 1. Определение Оценочной стоимости является третьим этапом оценки Предложений. К данному этапу оценки допускаются только Предложения, в основном соответствующие техническим требованиям. Для определения Оценочной стоимости полученных Предложений Получатель должен использовать критерии и методы, приведенные в ИУТ 30.2 - 30.6 и в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений». Использование других критериев и методов не допускается.   2. Для целей определения Оценочной стоимости Предложения, Получатель должен учесть следующее:  определение Оценочной стоимости осуществляется по всему Лоту в целом, если он один или по каждому Лоту, если их несколько;сведения о тарифах, налогах пошлинах и преференциях, указанных Участником торгов в своем Предложении на базе действующего законодательства страны Получателя, должны быть проверены и, в случае необходимости, исправлены;изменение цены в связи со Скидками, предложенными в соответствии с ИУТ 14.4;изменение цены в связи с исправлениями арифметических ошибок в соответствии с ИУТ 30.3;если в Таблице цен указана Позиция, но не указана ее цена, считается, что ее цена включена в цены других Позиций. Если Позиция, указанная Получателем в Списке товаров, отсутствует в Таблице цен, представленной Участником торгов, будет считаться, что она не включена в Предложение, и к цене Предложения будет добавлена средняя цена такой Позиции, указанная в других отвечающих требованиям Предложениях;изменение цены в связи с измеряемыми несущественными несоответствиями согласно ИУТ 29.3;дополнительные факторы оценки, приведенные в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений»;если применимо, перевод суммы, полученной в результате применения вышеприведенных положений (а) – (g) в единую валюту в соответствии с ИУТ 30.4. |
|  | * 1. Для целей определения Оценочной стоимости исправление арифметических ошибок осуществляется следующим образом:  в случае несоответствия цены за единицу товара и общей суммы по Позиции, получаемой умножением цены за единицу товара на количество, преимущественную силу имеет цена за единицу товара, а общая сумма подлежит исправлению за исключением тех случаев, когда, по мнению Получателя, явно была неправильно поставлена запятая в десятичной дроби в цене за единицу товара, тогда общая сумма по Позиции считается правильной, а цена за единицу товара должна быть исправлена;если найдена ошибка в общей сумме после сложения или вычитания промежуточных итогов, промежуточные итоги имеют преимущественную силу, а общий итог должен быть исправлен;в случае расхождений между значениями в цифрах и прописью преимущественную силу имеет значение прописью за исключением тех случаев, когда сумма прописью содержит арифметическую ошибку, тогда преимущественную силу имеет сумма в цифрах с учетом вышеприведенных положений (a) и (b). |
|  | * 1. Для целей определения Оценочной стоимости валюта или валюты Предложения переводятся в единую валюту по валютному курсу, **указанному в ИЛ**. |
|  | * 1. При определении Оценочной стоимости Предложений не учитывается влияние положений Контракта о Ценовой поправке, применимых в течение срока выполнения Контракта.   2. Для определения Оценочной стоимости Предложения Получателю может потребоваться рассмотреть другие факторы, помимо цены Предложения, указанной в соответствии с ИУТ 14. Эти факторы могут включать в себя характеристики и условия покупки Товаров и Сопутствующих услуг. Влияние выбранных в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений» факторов, если таковые будут, должно быть выражено в денежной форме, чтобы упростить сравнение Предложений. |
| 31. Сравнение Оценочных стоимостей Предложений | 31.1 Сравнение Оценочных стоимостей Предложений является четвертым этапом оценки Предложений. Сравнение осуществляется на основании Оценочных стоимостей А1+А3+А4 для Товаров, поставляемых внутри страны Получателя, и оценочных стоимостей Б1+Б2+Б3 для Товаров, поставляемых из-за рубежа, указанных Участниками торгов в соответствии с пунктом 14.8. В результате Получатель составляет рейтинг Предложений и определяет Предложение с наименьшей Оценочной стоимостью. |
|  | 31.2 Если иное не **оговорено в ИЛ**, Участники торгов, поставляющие Товары, имеющие происхождение из государств-участников ЕФСР, пользуются преференциями, порядок применения которых изложен в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений».  31.3 Если торги включают несколько Лотов, и Участники торгов предлагают скидки, размер которых зависит от комбинации присужденных Участнику торгов Контрактов, сравнение Оценочных стоимостей Предложений производится в Порядке, изложенном в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений».  31.4 Когда Оценочная стоимость какого-либо Предложения настолько низкая, что у Получателя возникают сомнения в возможности Участника торгов выполнить Контракт (далее – Аномально низкая цена), он должен выполнить следующий процесс проверки такого Предложения:  i. сравнить Аномально низкую цену с Оценочными стоимостями других Предложений, экспертными оценками и ценами на подобные контракты, заключенные в недавнем времени;  ii. уточнить и проанализировать ценообразование такого Предложения, включая расходы данного Участника торгов, накладные расходы, непредвиденные расходы и норму прибыли. Для этого Получатель может запросить у Участника торгов представить разъяснения о причинах Аномально низкой цены его Предложения, включая детальную информацию о единичных ценах и расценках, графике поставок, возможных рисках и ответственности, связанных с данным Предложением, о экономических аспектах производственного процесса и предоставляемых Сопутствующих услуг, методе производства, технических решениях, а также каких-либо исключительно благоприятных условиях, доступных Участнику торгов.  Если проведенный анализ объясняет такую низкую цену, Получатель составляет рейтинг Предложений в соответствии с ИУТ 31.1 с включением в него данного Предложения, а в случае присуждения Контракта данному Участнику торгов может потребовать от него увеличения стоимости Обеспечения выполнения контракта до величины, которая бы защитила Получателя от возможных финансовых потерь, но не более чем до 20% от цены Контракта. В противном случае такое Предложение должно быть отклонено Получателем. |
| 32. Определение соответствия Участника торгов, финансовым требованиям и критериям квалификации | * 1. Определение соответствия Участника торгов, подавшего Предложение с наименьшей Оценочной стоимостью финансовым требованиям и критериям квалификации, является пятым этапом оценки Предложений. На данном этапе Получатель должен определить, отвечает ли финансовое положение и квалификация такого Участника торгов требованиям, изложенным в Разделе IV «Финансовые и квалификационные требования к участникам торгов».   2. Вывод Получателя должен быть основан на изучении документов и сведений, предоставленных Участником торгов в соответствии с ИУТ 17.   3. Если финансовое положение и квалификация Участника торгов, подавшего Предложение с наименьшей Оценочной стоимостью, не имеют существенных отклонений, ограничений и упущений, то он признается в основном соответствующим финансовым и квалификационным требованиям и становится Претендентом на присуждение контракта.   4. Если финансовое положение и квалификация Участника торгов, подавшего Предложение с наименьшей Оценочной стоимостью, в основном не соответствует финансовым и квалификационным требованиям, оно должно быть отклонено, а Получатель должен перейти к следующему по величине Оценочной стоимости Предложению и аналогичным образом определить, может ли этот Участник торгов стать Претендентом на присуждение контракта.   5. Если Участник торгов признается Претендентом на присуждение контрактов по нескольким Лотам, включенным в торги, его финансовое положение и квалификация должны соответствовать суммарным финансовым и квалификационным требованиям. В противном случае Получатель вправе решить для своей выгоды какой Контракт (или Контракты) присудить такому Претенденту. |
| 33. Конфиденциальность | 33.1. Информация об оценке Предложений и рекомендации по присуждению Контракта не должны разглашаться Участникам торгов или другим лицам, официально не участвующим в процессе торгов до тех пор, пока информация о присуждении Контракта не будет сообщена всем Участникам торгов в соответствии с ИУТ 38.  Любые попытки Участника торгов повлиять на решение Получателя, касающееся оценки Предложений или присуждения Контракта, могут послужить причиной для отклонения его Предложения. |
| 34. Право Получателя принять любое Предложение и отклонить любое Предложение или все Предложения | * 1. Получатель оставляет за собой право принять или отклонить любое Предложение, а также отменить торги и отклонить все Предложения в любой момент до присуждения Контракта, не неся при этом никакой ответственности перед Участниками торгов. В случае отмены торгов все Предложения и Обеспечения предложений должны быть незамедлительно возвращены Участникам торгов. |
|  | 1. Присуждение Контракта |
| 35. Критерии присуждения | 35.1. Получатель должен присудить Контракт Участнику торгов, чье Предложение было признано Предложением с наименьшей Оценочной стоимостью в основном соответствующим требованиям Документации для закупки при условии, что Участник торгов был признан квалифицированным, чтобы выполнить Контракт удовлетворительным образом. |
| 36. Цена Контракта | * 1. Цена Контракта определяется как цена Предложения с учетом корректировок, указанных в ИУТ 30.2 b), c), d), e), f).   2. Ценой Контракта может быть цена альтернативного предложения Претендента на присуждение контракта, если он сделал такое альтернативное предложение.   3. Цена Контракта также может измениться, поскольку Получатель оставляет за собой право в момент присуждения Контракта увеличить или уменьшить количество Товаров или Сопутствующих услуг, изначально указанных в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам», если это не выходит за рамки процентов, **приведенных в ИЛ**, без изменения цены за единицу товара или других условий Предложения и Документации для закупки. |
| 37. Уведомление о принятии Предложения | * 1. Получатель должен уведомить Претендента на присуждение контракта в письменном виде о принятии его Предложения до истечения срока действия Предложения. Уведомление о принятии Предложения по форме, приведенной в Разделе IX «Контрактные формы», должно включать цену Контракта.   До составления и подписания Контракта Уведомление о принятии предложения вместе с соответствующим предложением будут являться предварительным договором, обязывающим Претендента на присуждение контракта подписать Контракт и предоставить Обеспечение выполнения контракта. |
| 38. Извещение о присуждении контракта | * 1. В течение 2 (двух) рабочих дней после заключения Контракта Получатель должен уведомить всех остальных Участников торгов о результатах торгов и опубликовать на своем интернет-сайте Извещение о заключении контракта с указанием следующей информации:      + 1. название и номер Контракта;        2. официальное наименование каждого Участника торгов, подавшего Предложение;        3. цены Предложений, объявленные на вскрытии Предложений;        4. Оценочные стоимости всех Предложений;        5. Официальные наименования Участников торгов, чьи Предложения были отклонены, с указанием причин отклонений;        6. официальное наименование Претендента на присуждение контракта и предложенную им цену, а также срок действия Контракта.   2. Получатель должен незамедлительно в письменном виде отвечать на письменные запросы проигравших Участников торгов, которые после получения Извещения о заключении контракта в соответствии с ИУТ 38.1 могут прислать запрос, по каким причинам их Предложение не было выбрано. |
| 39. Подписание Контракта | * 1. Одновременно с Уведомлением о принятии предложения Получатель должен направить Претенденту на присуждение контракта 2 (два) экземпляра подписанного Получателем Контракта.   2. В течение 28 (двадцати восьми) дней после получения Контракта Претендент на присуждение контракта должен подписать оба экземпляра, поставить на них дату и вернуть один экземпляр Получателю. |
| 40. Обеспечение выполнения контракта | * 1. В течение 28 (двадцати восьми) дней с момента получения Уведомления о принятии предложения от Получателя, Претендент на присуждение контракта должен предоставить Обеспечение выполнения контракта в одной из нижеприведенных форм по усмотрению Претендента на присуждение контракта:      1. безусловная банковская гарантия, выданная банком по форме, приведенной в Разделе IX «Контрактные формы» или в иной приемлемой для Получателя форме;      2. иное обеспечение**, указанное в ИЛ**   из источника с хорошей репутацией, находящегося в Разрешенной стране.  Обеспечение выполнения контракта должно быть в силе до окончания выполнения Поставщиком своих обязательств по Контракту, включая период гарантии на поставленный Товар.   * 1. Чтобы Обеспечение выполнения контракта, выданное финансовым учреждением, расположенным за пределами территории страны Получателя, имело силу, выдавшее его финансовое учреждение должно иметь банк-корреспондент (финансовое учреждение) в стране Получателя.   2. Обеспечение выполнения контракта Консорциума должно обеспечивать обязательства Консорциума, либо, если на момент заключения Контракта Консорциум не зарегистрирован как самостоятельное юридическое лицо, каждого из участников Консорциума, перечисленных в договоре о Консорциуме, указанном в ИУТ 11.2.   3. Если Претендент на присуждение контракта не предоставит вышеуказанное Обеспечение выполнения контракта или не подпишет Контракт в течение 28 дней с момента получения Уведомления о принятии предложения, это будет считаться достаточным основанием для отмены присуждения Контракта и удержания Обеспечения предложения. В этом случае Получатель может присудить Контракт следующему Участнику торгов, чье Предложение было признано Предложением со следующей по величине Оценочной стоимостью при условии, что такой Участник торгов был признан достаточно квалифицированным, чтобы выполнить Контракт удовлетворительным образом. |

|  |  |
| --- | --- |
| Раздел II. Информационный лист (ИЛ)  Следующая информация о закупаемых товарах дополняет или изменяет положения Инструкций для участников торгов (ИУТ). В случае расхождений положения данного документа имеют преимущественную силу перед положениями ИУТ. | |
| **Ссылка на пункт ИУТ** | А. Общие положения |
| **ИУТ 1.1** | Название МКТ: **Приобретение и установка технических средств, необходимых для эксплуатации Электронной биржи труда**  Идентификационный номер МКТ: **EFSD - ELE-G/1/2023**  Количество и названия Лотов в составе данного МКТ: ***Н/П*** |
| **ИУТ 2.1** | Получатель: ***Фонд «Информационно-технологический центр социальных услуг «Норк»*** |
| **ИУТ 2.1** | Сумма гранта: **518,000 (пятьсот восемнадцать тысяч) долларов США** |
| **ИУТ 2.1** | Название Проекта: **«Электронная биржа труда» (Республика Армения)** |
|  | В. Содержание Документации для закупки |
| **ИУТ 6.1** | Языки документации: английский и русский. |
| **ИУТ 7.1** | Адрес Получателя (исключительно **для уточнения положений Документации для закупки)**:  Кому: Парзян Анаит Айковна, Директор  Адрес: г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68  Этаж/офис: Н/П  Индекс: 0069  Страна: Республика Армения  Телефон*+ (374 11) 50-18-06*  Адрес электронной почты: [*info@nork.am*](mailto:info@nork.am)  Запрос на разъяснение положений Документации для закупки должен быть получен Получателем не менее, чем за **5 (пять)** дней до окончательного срока подачи Предложений***.*** |
| **ИУТ 7.2** | Посещение места выполнения контракта, проводимое Получателем ***не будет*** организовано |
| **ИУТ 7.3** | Предконкурсная конференция ***не будет*** проведена. |
|  | С. Подготовка Предложений |
| **ИУТ 10.1** | Вся переписка должна осуществляться на **английском или русском языках**.  Сопутствующие документы и печатные материалы в случае необходимости должны быть переведены: Н/П |
| **ИУТ 11.1 (j)** | Участник торгов должен предоставить следующие дополнительные документы в своем Предложении: **Копии Свидетельства о государственной регистрации и Устава (в случае СП - каждый участник СП представляет копии Свидетельства о государственной регистрации и Устава).** |
| **ИУТ 13.1** | Предложения с альтернативными техническими решениями ***не будут*** рассматриваться. |
| **ИУТ 13.3** | Альтернативные методы и графики платежей ***не будут*** рассматриваться. |
| **ИУТ 14.5** | Указанные Участником торгов цены ***не подлежат*** изменению в течение срока выполнения Контракта. |
| **ИУТ 14.6 (a)** | Н/П |
| **ИУТ 14.8(А3) и (Б2)** | «Конечный пункт назначения (Проектный объект)»: **г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68, Республика Армения.** |
| **ИУТ 14.8(Б1)** | Место назначения: **CIP Yerevan.** |
| **ИУТ 16.4** | Ожидаемый срок эксплуатации Товаров (для целей обеспечения запчастями): **36 месяцев.** |
| **ИУТ 17.1 (а)** | Разрешение изготовителя: **требуется.** |
| ИУТ 17.1 (b) | Послегарантийное обслуживание: **не требуется.** |
| **ИУТ 18.1** | Срок действия Предложения: **180 дней**. |
| **ИУТ 19.1** | Сумма Обеспечения предложения должна составлять **два процента от цены Предложения в валюте Предложения.** |
| **ИУТ 19.2 (b)** | Другие виды приемлемых Обеспечений предложения: Н/П |
| **ИУТ 20.4** | Помимо оригинала Предложения необходимо подать **две копии Предложения**. |
|  | D. Подача и вскрытие Предложений |
| **ИУТ 22.1** | Адрес Получателя (исключительно **для подачи Предложений)**:  Кому: Парзян Анаит Айковна  Адрес: Республика Армения, 0069, г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68  Этаж/офис:  Индекс: 0069  Страна: Республика Армения  **Предложения принимаются до:**  Дата: **17 мая, 2023**  Время: **16:00 по времени Армении** |
| **ИУТ 25.1** | **Вскрытие Предложений будет проводиться**  Адрес: **г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68**  Этаж/офис: **Н/П**  **Страна: Республика Армения**  Дата: **17 мая, 2023**  Время: **16:00 по времени Армении** |
| **ИУТ 25.5** | Письмо-заявка и Таблицы цен должны быть удостоверены **тремя** представителями Получателя, проводящими вскрытие Предложений. *К****аждое Предложение должно быть пронумеровано, любое изменение цены за единицу товара или общей цены должно быть удостоверено представителем Получателя.*** |
| E. Оценка и сравнение Предложений | |
| **ИУТ 30.4** | Валюта, используемая для оценки и сравнения Предложений, в которую переводятся все цены Предложений, выраженные в различных валютах: **Армянские драмы**  Источник курса обмена: **Центральный банк** **(**[**http://www.cba.am**](http://www.cba.am)**).**    Дата определения курса обмена:28 дней до окончания срока подачи Предложений |
| **ИУТ 31.2** | Товары, происходящие из государств-участников ЕФСР, ***в соответствии с Соглашением будут*** пользоваться преференциями.  Если товары, происходящие из государств-участников ЕФСР, будут пользоваться преференциями, при определении Оценочной стоимости применяется методика, указанная в Разделе III «Критерии определения оценочной стоимости предложений». |
| **ИУТ 36.3** | Максимальный процент, на который может быть увеличено количество Товаров или Сопутствующих услуг: **15%**  Максимальный процент, на который может быть уменьшено количество Товаров или Сопутствующих услуг: **15%** |
| **ИУТ 40.1(b)** | Другие виды приемлемого Обеспечения выполнения контракта: **Н/П** |

Раздел III. Критерии определения Оценочной стоимости Предложений.

В этом разделе описаны все критерии, которые Получатель должен использовать для определения Оценочной стоимости Предложений, в соответствии с ИУТ 30. Использование других коэффициентов/методов не разрешается.

[1. Определение Оценочной стоимости Предложений 50](#_Toc4658380)

[2. Сравнение предложений и определение Претендента на присуждение контракта 51](#_Toc4658381)

1. Определение Оценочной стоимости Предложений

1.1. При оценке Предложения Получатель может учитывать, помимо цены Предложения, указанной в соответствии с ИУТ 14.8, один или несколько следующих факторов в соответствии с ИУТ 30.2(g), используя следующие критерии и методы.

(а) Сроки и график поставки: ***Нет***

Товары, указанные в списке товаров, должны быть доставлены в приемлемый период времени, начиная с самой ранней даты и не позднее предельной даты, указанным Получателем в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам». На поставки до самой ранней даты поправки не производятся, а Предложения со сроком поставки после предельной даты считаются не отвечающими требованиям. В рамках указанного приемлемого периода, **исключительно для целей определения Оценочной стоимости**, к цене Предложений с датой поставке после «Самой ранней даты поставки» будет применяться поправочный коэффициент в размере \_\_\_\_ % за каждую неделю.

(b) Стоимость основных заменяемых деталей, необходимых запчастей и обслуживания ***Нет.***

Получатель составит список интенсивно используемых и дорогостоящих Позиций компонентов и запчастей и их предполагаемое количество, которое может потребоваться для подобного рода оборудования в течение установленного в ИУТ 16.4 периода времени с начала работы оборудования. Общая стоимость таких Позиций в предполагаемом количестве будет посчитана по ценам на запчасти, предоставленным Участником торгов в соответствии с ИУТ 16.4, и добавлена к цене Предложения **исключительно для целей определения Оценочной стоимости**.

(с) Доступность запчастей и послепродажного обслуживания предложенного оборудования в стране Получателя ***Нет.***

**Исключительно для целей** о**пределения Оценочной стоимости** к цене Предложения добавляется поправка, равная стоимости организации минимального обслуживания и создания резерва запчастей, приведенная Участником торгов в соответствии с ИУТ 17.1(б).

(d) Предполагаемые расходы на эксплуатацию и техобслуживание ***Нет***

Поправка, учитывающая расходы на эксплуатацию и техобслуживание товаров, добавляется к цене Предложения **исключительно для целей определения Оценочной стоимости**. Поправка будет рассчитана в соответствии со следующей методикой: ***Н/П***

(e) Эксплуатационные характеристики оборудования ***Нет.***

В случае отличия заявленных эксплуатационных характеристик оборудования от требуемых Получателем и указанных в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам», только **для целей определения Оценочной стоимости** к цене Предложения будет применяться поправка. Поправка будет рассчитана на основании снижения или повышения производительности и/или других основных эксплуатационных характеристик с использованием следующей методики:

(f) Другие критерии оценки ***Нет***

1.2. Если торги состоят из нескольких Лотов, но Участники торгов **не предлагают скидки**, размер которых зависит от количества присужденных Участнику торгов Контрактов, определение Оценочных стоимостей Предложений производится по каждому Лоту отдельно в соответствии с пунктом 1.1. ***Н/П***

1.3. Если торги включают несколько Лотов, и Участники торгов **предлагают скидки**, размер которых зависит от комбинации присужденных Участнику торгов Контрактов (далее - rросс-скидки), определение Оценочных стоимостей Предложений производится с применением указанных rросс-скидок. ***Н/П***

2. Сравнение предложений и определение Претендента на присуждение контракта *Н/П*

2.1. Если торги состоят из нескольких Лотов, но Участники торгов **не предлагают скидки**, размер которых зависит от количества присужденных Участнику торгов Контрактов, сравнение Оценочных стоимостей Предложений производится как указано в ИУТ 31.

2.2. Если торги включают несколько Лотов, и Участники торгов **предлагают скидки**, размер которых зависит от комбинации присужденных Участнику торгов Контрактов, сравнение Оценочных стоимостей Предложений производится следующим образом:

1. проверяет выполнение условий предоставления кросс-скидок Участниками торгов, подавшими такие Предложения:

* если условие выполняется – Оценочная стоимость таких Предложений учитывается с учетом rросс-скидок;
* если условие не выполняется – Оценочная стоимость таких Предложений учитывается без учета rросс-скидок.

1. Получатель определяет комбинацию Предложений, которая имеет наименьшую общую сумму Оценочных стоимостей.

2.3. **Если в ИЛ для ИУТ 31.2 указано**, что льготы товарам, произведенным в странах-участницах ЕФСР, оказываться **НЕ БУДУТ**, сравнение Оценочных стоимостей Предложений производится как указано в ИУТ 31.

2.4. **Если в ИЛ для ИУТ 31.2 указано**, что при сравнении Предложений Получатель **ПРИМЕНИТ ПРЕФЕРЕНЦИИ** к товарам, произведенным в странах-участницах ЕФСР, в порядке, описанном ниже.

Конкурсные Предложения будут поделены на две группы следующим образом:

(а) **Группа I:** Предложения на товары, **произведенные в государствах-участниках ЕФСР**, если в заводской цене франко-завод или в цене CIP: (i) затраты на отечественные труд, сырье и компоненты составляют более 30 (тридцати) процентов; и (ii) производственное предприятие, на котором они производятся или собираются, занимается производством или сборкой таких товаров как минимум с даты подачи Предложений.

Для приведения цен всех Предложений в данной группе единой базе, к ценам CIP Предложений, поданных Участниками торгов из стран, не входящих в единую таможенную зону со страной Получателя, если применимо, будет добавлена величина таможенных пошлин на предложенные товары.

(b) **Группа II:** все остальные Предложения.

Затем все Оценочные стоимости Предложений каждой группы будут сравниваться для определения Предложения с наименьшей Оценочной стоимостью в каждой группе. Эти Предложения с наименьшими Оценочными стоимостями будут сравниваться между собой:

1. Если в результате такого сравнения наименьшая Оценочная стоимость будет у Предложения из группы I, оно будет выбрано для присуждения Контракта.
2. Если в результате такого сравнения наименьшая Оценочная стоимость окажется у Предложения из группы II, все Предложения из этой группы II будут сравниваться с Предложением с наименьшей Оценочной стоимостью из группы I, при этом к Оценочной стоимости Предложений группы II, исключительно в целях дальнейшего сравнения будет добавлена сумма, равная 15 % (пятнадцати процентам) от цены Б1 в таких Предложениях. Если Оценочная стоимость Предложения из группы I с учетом такой поправки окажется ниже, оно будет выбрано для присуждения Контракта. В противном случае Контракт будет присужден Участнику торгов с наименьшей Оценочной стоимостью Предложения из группы II.

Раздел IV. Финансовые и квалификационные требования к участникам торгов.

В этом разделе описаны требования к финансовому положению и квалификации Участников торгов в соответствии с ИУТ 32. Использование других коэффициентов/методов не разрешается.

**Финансовые возможности**

Участник торгов должен предоставить документальное подтверждение того, что он отвечает следующим финансовым требованиям:

Участник торгов должен продемонстрировать устойчивость своего финансового положения и наличие финансовых ресурсов, необходимых для выполнения требований предлагаемого Контракта. В частности, это должно подтверждаться путем представления Отчетов по налогу на прибыль (представляемых в налоговые инспекции), аудированных финансовых отчетов (Отчет о финансовом положении, Отчет о прибылях и убытках, Отчет о движении денежных средств), включая аудиторское заключение (заключения) (местные компании должны представить аудированные финансовые отчеты в соответствии с законодательством РА) за предыдущие два года: 2020; 2021 г., за последний 2022 г. предоставляется только Отчет по налогу на прибыль. Представленные документы должны подтвердить, что:

1. Среднегодовой доход за предыдущие три года (2020-2022 гг.) как минимум равен цене предложения.
2. Среднее отношение общей суммы активов к общей сумме обязательств (за вычетом собственного капитала) за предыдущие три года (2020–2022 гг.) больше чем 1.

В случае совместного предприятия (СП):

Каждый участник СП должен представить: Отчеты по налогу на прибыль (представляемые в налоговые инспекции), аудированные финансовые отчеты (Отчет о финансовом положении, Отчет о прибылях и убытках, Отчет о движении денежных средств), включая аудиторское заключение (заключения) (местные компании должны представить аудированныe финансовые отчеты в соответствии с законодательством РА) за предыдущие два года: 2020; 2021 г.; за последний 2022 год предоставляется только Отчет по налогу на прибыль.

СП должно соответствовать следующим требованиям:

1. Совокупный среднегодовой доход за предыдущие три года (2020-2022 гг.) как минимум равен цене предложения.
2. Совокупное среднее отношение общей суммы активов к общей сумме обязательств (за вычетом собственного капитала) за предыдущие три года (2020–2022 годы) больше 1.

**Опыт и технические возможности**

Участник торгов должен предоставить документальное подтверждение того, что он отвечает следующим требованиям с точки зрения опыта:

* 1. Участник торгов должен заниматься поставками компьютерного и сетевого оборудования (серверы, сетевое оборудование, оборудование для хранения и т. д., далее - «Оборудование») как минимум с 1 января 2020 г. и успешно реализовать как минимум 2 контракта на поставку соответствующего оборудования, начатых в период с 1 января 2020 года и завершенных до окончания срока подачи заявок.

По пункту «а» участник торгов должен представить:

* Выписку с перечнем контрактов, исполненных Участником торгов, начатых в период с 1 января 2020 г. и завершенных до истечения срока подачи предложений, с указанием контрагента, стоимости контракта, продолжительности контракта и вида Оборудования, а также
* Копии контрактов, счетов-фактур и актов окончательной приемки (с указанием поставленных позиций, количества единиц и суммы по каждой позиции), подтверждающих факт поставки и приемки соответствующего Оборудования, с подписью и печатью заказчика по этим контрактам.

В случае СП:

* 1. Каждый участник СП должен заниматься поставкой Оборудования как минимум с 1 января 2020 г. и успешно реализовать не менее 2 контрактов на поставку соответствующего Оборудования начатых в период с 1 января 2020 г. и завершенных до истечения срока подачи заявок.

По пункту «b» Участник торгов должен представить:

* Выписку с перечнем контрактов, исполненных Участником торгов, начатых в период с 1 января 2020 года и завершенных до истечения срока подачи предложений, с указанием контрагента, стоимости контракта, продолжительности контракта и вида Оборудования, а также
* Копии контрактов, счетов-фактур и актов окончательной приемки (с указанием поставленных позиций, количества единиц и суммы по каждой позиции), подтверждающих факт поставки и приемки соответствующего Оборудования, с подписью и печатью заказчика по этим контрактам.

|  |
| --- |
| Раздел V. Формы документов для участия в торгах |

**Содержание**

[Письмо-заявка 52](#_Toc4658407)

[Информация об Участнике торгов 54](#_Toc4658408)

[Информация об участниках Консорциума, являющегося Участником торгов 56](#_Toc4658409)

[Формы Таблиц цен 58](#_Toc4658410)

[Таблица цен: Товары, поставляемые внутри страны Получателя (Группа А) 59](#_Toc4658411)

[Таблица цен: Товары, подлежащие ввозу в страну Получателя (Группа Б) 61](#_Toc4658412)

[Таблица цен: Сопутствующие услуги (Группы А и Б) 63](#_Toc4658413)

[Таблица валют и индексов 65](#_Toc4658414)

[Обеспечение предложения (форма) 66](#_Toc4658415)

[Разрешение Изготовителя 68](#_Toc4658416)

Письмо-заявка

|  |
| --- |
| *Участник торгов должен подготовить Письмо-заявку на своем фирменном бланке, содержащем полное официальное наименование и адрес Участника торгов.*  ***Примечание. Весь текст, выделенный курсивом, представляет собой пояснения для заполнения форм и должен быть удален из готового документа.*** |

Дата*:* ***[укажите дату (день, месяц и год) подачи Предложения]***

МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите* номер *торгов]*

Предложение / Альтернативное Предложение № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_***[удалите ненужное и укажите идентификационный номер]***

Кому: ***[укажите полное наименование Получателя]***

1. Мы изучили и безоговорочно согласны с положениями Документации для закупки, включая Дополнения, изданные в соответствии с Инструкциями для Участников торгов (ИУТ 8) \_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите номера и даты Дополнений, если применимо].***
2. Мы отвечаем требованиям правомочности согласно ИУТ 4;
3. Мы предлагаем поставку следующих товаров в соответствии с Документацией для закупки и Графиком поставки товаров и Графиком оказания услуг, приведенными в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам»: ***[вставьте краткое описание Товаров и Сопутствующих услуг]*;**

***[если торги включают в себя несколько Лотов, укажите номера и названия Лотов, по которым подается Предложение]*;**

1. Итоговая цена нашего Предложения, **ИСКЛЮЧАЯ** Скидки, предложенные ниже в подпункте (e), составляет:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_***[впишите итоговую цену Предложения прописью и цифрами, в различных валютах, если применимо].***

***[или, если Предложение включают несколько Лотов]***

по Лоту № \_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

по Лоту № \_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

и т. д

***[впишите итоговую цену каждого Лота прописью и цифрами, в различных валютах, если применимо]*;**

1. Предлагаются Скидки, применяемые в соответствии с нижеприведенной методикой:

(i) Предлагаемые Скидки: ***[Подробно опишите каждую предлагаемую скидку]***

(ii) Точный метод расчета для определения чистой цены после применения Скидок, приведен ниже: ***[Подробно опишите метод применения скидок]*;**

1. Наше Предложение будет в силе в течение \_\_ *[****укажите количество календарных дней****]* дней с момента окончания срока подачи Предложений в соответствии с Документацией для закупки. Оно является обязательным для выполнения и может быть принято в любой момент до истечения этого периода времени;
2. Если наше Предложение будет принято, мы обязуемся предоставить Обеспечение выполнения контракта в соответствии с Документацией для закупки;
3. Мы не являемся государственной компанией **/** Мы являемся государственной компанией, но отвечаем условиям ИУТ 4.3 ***[ненужное удалить];***
4. Мы понимаем, что настоящее Предложение вместе с вашим письменным одобрением в виде Уведомления о принятии предложения является юридически обязательным предварительным договором между нами до момента оформления и подписания официального Контракта;
5. Мы понимаем, что вы не обязаны принять Предложение с наименьшей ценой или любое другое полученное вами Предложение.

Наименование Участника торгов\* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное наименование Участника торгов, подписавшего Предложение]***

ФИО уполномоченного представителя Участника торгов\*\* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное имя лица, надлежащим образом уполномоченного подписать Предложение от имени Участника торгов]***

Должность уполномоченного представителя Участника торгов \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное наименование должности лица, подписавшего Предложение]***

Подпись вышеуказанного лица \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[лицо, имя и должность которого указаны выше, должно поставить свою подпись]***

Подписано \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите дату подписания]***

**\*** Если Предложение подано Консорциумом, укажите название Консорциума в качестве Участника торгов.

\*\* Лицо, подписавшее Предложение, должно иметь выданную Участником торгов доверенность, прилагаемую к документам Предложения согласно ИУТ 20.1

Информация об Участнике торгов

*[Участник торгов должен заполнить эту форму в соответствии с нижеприведенными инструкциями. Не разрешается изменять формат формы, документы в другом формате приниматься не будут.]*

Дата*:* ***[укажите дату (день, месяц и год) подачи Предложения]***

МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите номер торгов]***

Предложение / Альтернативное Предложение № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_***[удалите ненужное и укажите идентификационный номер]***

Страница \_\_ из \_\_

|  |
| --- |
| 1. Наименование Участника торгов \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное и сокращенное (если применимо) официальное наименование Участника торгов]*** |
| 2. Если Участником торгов является Консорциум, наименование каждого участника Консорциума: ***[укажите полное и сокращенное (если применимо) официальное наименование каждого участника Консорциума]:***  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| 3. Страна регистрации Участника торгов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите страну регистрации фирмы, Консорциума или лидера Консорциума, если Консорциум не является самостоятельным юридическим лицом]*** |
| 4. Год регистрации Участника торгов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите год регистрации фирмы или год создания Консорциума]*** |
| 5. Адрес Участника торгов в стране регистрации: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  ***[укажите юридический адрес Участника торгов в стране регистрации]*** |
| 6. Информация об уполномоченном представителе Участника торгов:  Имя: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите имя уполномоченного представителя]***  Адрес: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите адрес уполномоченного представителя]***  Телефон/Факс: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите номера телефона/факса уполномоченного представителя]***  Адрес электронной почты: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите адрес электронной почты уполномоченного представителя]*** |
| 7. Прилагаются копии следующих документов ***[отметьте прилагаемые документы]***  🞎 Устав (или аналогичные документы об учреждении компании) и/или документы о регистрации вышеуказанного юридического лица.  🞎 Если Участник торгов - Консорциум, письмо о намерениях создать Консорциум или договор о создании Консорциум.  🞎 Если Участник торгов – государственная компания или учреждение, документы, подтверждающие, что он:   * в данный момент не получает субсидий или поддержки из бюджета, и * действует как любое коммерческое предприятие и, в числе прочего, может получать права и нести ответственность, привлекать заемные средства и отвечать за возврат своих долгов и может быть объявлено банкротом, и * организационно не принадлежит к государственной структуре, которой поручена реализация Проекта или к структуре конечного получателя.   🞎 Информация о фактическом собственнике, структура организации, список членов совета директоров и аффилированных лицах. |

Информация об участниках Консорциума, являющегося Участником торгов

(заполняется для каждого члена Консорциума)

*[Участник торгов должен заполнить эту форму в соответствии с нижеприведенными инструкциями. Не разрешается изменять формат формы, документы в другом формате приниматься не будут.].*

Дата*:* ***[укажите дату (день, месяц и год) подачи Предложения]***

МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите номер торгов]***

Предложение / Альтернативное Предложение № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_***[удалите ненужное и укажите идентификационный номер]***

Страница \_\_ из \_\_

|  |
| --- |
| 1. Наименование Участника торгов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите официальное наименование Консорциума - Участника торгов]* |
| 2. Наименование участника Консорциума, являющегося Участником торгов \_\_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите полное официальное наименование участника Консорциума]* |
| 3. Страна регистрации участника Консорциума, являющегося Участником торгов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*[укажите страну регистрации участника Консорциума]* |
| 4. Год регистрации участника Консорциума, являющегося Участником торгов: \_\_\_\_\_ *[укажите год регистрации участника Консорциума]* |
| 5. Юридический адрес в стране регистрации участника Консорциума, являющегося Участником торгов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите юридический адрес участника Консорциума в стране регистрации]* |
| 6. Информация об уполномоченном представителе участника Консорциума, являющегося Участником торгов  Имя: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите имя уполномоченного представителя участника Консорциума]*  Адрес: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите адрес уполномоченного представителя участника Консорциума]*  Телефон/Факс: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите номера телефона/факса уполномоченного представителя участника Консорциума]*  Адрес электронной почты: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите адрес электронной почты уполномоченного представителя участника Консорциума]* |
| 7.  Прилагаются копии следующих документов ***[отметьте прилагаемые документы]***  🞎 Устав (или аналогичные документы об учреждении компании) и/или документы о регистрации вышеуказанного юридического лица.  🞎 Если Участник торгов – государственная компания или учреждение, документы, подтверждающие, что он:   * в данный момент не получает субсидий или поддержки из бюджета, и * действует как любое коммерческое предприятие и, в числе прочего, может получать права и нести ответственность, привлекать заемные средства и отвечать за возврат своих долгов и может быть объявлено банкротом, и * организационно не принадлежит к государственной структуре, которой поручена реализация Проекта или к структуре конечного получателя.   🞎 Информация о фактическом собственнике, структура организации, список членов совета директоров и аффилированных лицах. |

Формы Таблиц цен

*[Участник торгов должен заполнить эти формы Таблиц цен в соответствии с нижеприведенными инструкциями. Список Позиций в столбце 2 Таблиц цен должен соответствовать Списку товаров, приведенному Получателем в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам».]*

Таблица цен: Товары, поставляемые внутри страны Получателя (Группа А)

(структура цены указывается в соответствии с ИУТ 14.8 (А))

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Страна Получателя  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | Валюта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  (для каждой валюты своя Таблица цен) | | | | МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Предложение / Альтернативное Предложение ***[указать]***  Страница \_\_ из \_\_ |
| 1 | | 2 | | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|  | |  | |  |  |  |  |  |
| Номер Позиции | | Наименование товара | | Страна происхождения Товара | Количество и единица измерения | Цена франко-за единицу товара | Доля стоимости местного труда, сырья и компонентов, страной происхождения которых является страна Получателя  (% от значения в столбце 4) | Итоговая цена франко- для Позиции  (произведение значений в столбцах 4 и 5) |
| *[укажи-те номер Позиции]* | | *[укажите название товара]* | | *[укажите страну]* | *[укажите количество единиц поставляемого товара и единицу измерения]* | *[укажите цену франко-завод за единицу товара]* | *[укажите стоимость местного труда, сырья и компонентов, страной происхождения которых является страна Получателя в процентах от цены франко-завод для Позиции данной строки]* | *[укажите итоговую цену франко- для данной Позиции]* |
| 1 | |  | |  |  |  |  |  |
| 2 | |  | |  |  |  |  |  |
| 3 | |  | |  |  |  |  |  |
| 4 | |  | |  |  |  |  |  |
| 5 | |  | |  |  |  |  |  |
| … | |  | |  |  |  |  |  |
|  |  | |  | Промежуточный итог (А1) | | | |  |
|  |  | |  | НДС (А2) | | | |  |
|  |  | |  | Стоимость транспортировки до конечного пункта назначения (с учетом налогов) (А3) | | | |  |
|  |  | |  | Стоимость сопутствующих услуг (с учетом налогов) (А4) | | | |  |
|  |  | |  | Итоговая цена | | | |  |

Название Участника торгов ***[укажите полное официальное наименование Участника торгов]***

Подпись Участника торгов ***[подпись лица, подписавшего Предложение]*** Дата ***[укажите дату]***

Таблица цен: Товары, подлежащие ввозу в страну Получателя (Группа Б)

(структура цены указывается в соответствии с ИУТ 14.8 (Б))

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Страна Получателя  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | Валюта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  (для каждой валюты своя Таблица цен) | | | | | | | МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Предложение / Альтернативное Предложение ***[указать]***  Страница \_\_ из \_\_ |
| 1 | 2 | 3 | 4 | | 5 | | | 6 | 7 |
| Номер Позиции | Наименование товаров | Страна происхождения товара | Количество и единица измерения | Цена СИП за единицу товара | | Доля стоимости местного труда, сырья и компонентов, страной происхождения которых является страна Получателя  (% от значения в столбце 4) | | | Итоговая цена СИП для Позиции  (произведение значений в столбцах 4 и 5) |
| *[укажи-те номер Позиции]* | *[укажите название товаров]* | *[укажите страну]* | *[укажите количество единиц поставляемого товара и единицу измерения]* | | *[укажите цену СИП за единицу товара]* | | *[укажите стоимость местного труда, сырья и компонентов, страной происхождения которых является страна Получателя в процентах от цены франко-завод для данной Позиции]* | | *[укажите итоговую цену франко- для Позиции строки]* |
| 1 |  |  |  | |  | |  | |  |
| 2 |  |  |  | |  | |  | |  |
| 3 |  |  |  | |  | |  | |  |
| 4 |  |  |  | |  | |  | |  |
| 5 |  |  |  | |  | |  | |  |
| … |  |  |  | |  | |  | |  |
|  |  | Промежуточный итог (Б1) | | | | | | |  |
|  |  | Стоимость транспортировки до конечного пункта назначения (с учетом налогов) (Б2) | | | | | | |  |
|  |  | Стоимость сопутствующих услуг (с учетом налогов) (Б3) | | | | | | |  |
|  |  | Итоговая цена | | | | | | |  |

Название Участника торгов ***[укажите полное официальное наименование Участника торгов]***

Подпись Участника торгов ***[подпись лица, подписавшего Предложение]***

Дата ***[укажите дату]***

Таблица цен: Сопутствующие услуги (Группы А и Б)

(структура цены указывается в соответствии с ИУТ 14.8 (А4) или (Б3))

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Валюта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  (для каждой валюты своя Таблица цен) | | МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Предложение / Альтернативное Предложение ***[указать]***  Страница \_\_ из \_\_ | | |
| 1 | 2 | 4 | 5 | 6 |
| Услуга  № | Описание Сопутствующих услуг (за исключением внутренней перевозки и других услуг в стране Получателя, необходимых для доставки Товаров в Конечный пункт назначения), согласно Раздела VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам» | Количество и единица измерения | Цена за единицу | Итоговая цена услуги  (произведение значений в столбцах 4 и 5) |
| *[укажите номер услуги]* | *[укажите название услуги]* | *[укажите количество единиц поставляемых услуг и единицу измерения]* | *[укажите цену за единицу Позиции]* | *[укажите итоговую цену Позиции]* |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| ….. |  |  |  |  |
| Промежуточный итог | | | |  |
| НДС | | | |  |
| Итоговая цена (А4 или Б3) | | | |  |

Название Участника торгов ***[укажите полное официальное наименование Участника торгов]***

Подпись Участника торгов ***[подпись лица, подписавшего Предложение]***

Дата ***[укажите дату]***

Таблица валют и индексов

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование валюты платежа | Сумма в валюте | Индекс | Источник индекса | Базовая стоимость на базовую дату |
| Местная валюта |  |  |  |  |
| Иностранная валюта №1 |  |  |  |  |
| Иностранная валюта №2 |  |  |  |  |
| Иностранная валюта №3 |  |  |  |  |
| ИТОГОВАЯ ЦЕНА ПРЕДЛОЖЕНИЯ |  |  |  |  |

Обеспечение предложения (форма)

**Банковская гарантия**

***[Банк должен заполнить эту форму банковской гарантии в соответствии с нижеприведенными инструкциями.]***

***[составляется на бланке банка]***

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование Гаранта и его адрес]*

**Бенефициар:** *[укажите полное официальное наименование Получателя и его адрес]*

**Предложение / Альтернативное Предложение №** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[ненужное удалите]*

**Дата выдачи Банковской гарантии:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите дату выдачи]*

**Банковская гарантия № \_\_\_\_\_** *[укажите номер гарантии]*

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование и адрес выдавшего Банковскую гарантию учреждения, если они не указаны на фирменном бланке]*

Настоящая Банковская гарантия выдана Гарантом Бенефициару в обеспечение надлежащего исполнения обязательств \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите полное официальное наименование Участника торгов, в случае Консорциума это должно быть название Консорциума (независимо от того, было ли оно уже юридически оформлено) или названия всех участников Консорциума]* (далее – «Заявитель») по конкурсному предложению (далее - «Предложение») на поставку \_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в рамках международных конкурсных торгов № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *(указать номер)*. Выдача Банковской гарантии в качестве обеспечения исполнения Предложения предусмотрена выпущенной Бенефициаром документацией для закупки.

В течение срока действия настоящей Банковской гарантии, Гарант обязуется выплатить по первому письменному требованию Бенефициара, направленному в адрес Гаранта, любую сумму или суммы, в совокупности не превышающие \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) после получения от Бенефициара требования о выплате, подтвержденного заявлением Бенефициара, являющимся частью требования или оформленным в виде отдельного документа, подписанного Бенефициаром и подаваемого совместно с требованием, в котором указано, что Заявитель:

(а) либо отозвал свое Предложение в течение срока действия Предложения, указанного Заявитель в Письме-заявке «Срок действия предложения» или в течение срока, на который Заявитель продлил срок действия своего Предложения (далее – Срок действия Предложения);

(b) либо после уведомления о принятии Бенефициаром Предложения, Заявитель, в течение Срока действия предложения, (i) не подписал контрактное соглашение или (ii) не предоставил Обеспечение выполнения контракта в соответствии с Инструкциями для участников торгов, приведенными в изданной Бенефициаром Документации для закупки.

Настоящая Банковская гарантия является безусловной. Гарант не вправе выдвигать против требований Бенефициара какие-либо возражения, оспаривать или подвергать сомнению такие требования, требовать в качестве условия осуществления выплат предоставления решения арбитражного суда, вынесенного против Заявителя, а также какого-либо иного доказательства или обоснования факта нарушения Заявителем условий проведения закупки.

Настоящая Банковская гарантия не может быть отозвана Гарантом.

Обязательства Гаранта по настоящей Банковской гарантии вступают в силу с даты ее выдачи и прекращаются (независимо от того, возвращен ли Гаранту оригинал настоящей Банковской гарантии), в следующих случаях (в зависимости от того, что наступит раньше):

(а) если Заявитель объявлен победителем торгов, заключил контракт с Бенефициаром и предоставил Бенефициару Обеспечение выполнения контракта, как это предусмотрено Документацией для закупки, или

(б) если не Заявитель объявлен победителем торгов:

* после получения Бенефициаром извещения Заявителя об итогах торгов или
* через двадцать восемь дней после окончания Срока действия Предложения,

Соответственно, любое требование платежа по настоящей Банковской гарантии должно быть направлено Гаранту по вышеуказанному адресу до даты прекращения обязательств Гаранта, включительно.

Платежи по настоящей Банковской гарантии производятся Гарантом в течение \_\_\_ рабочих дней с даты получения требования Бенефициара.

Данная гарантия регулируется Унифицированными правилами для гарантий по требованию (URDG) в редакции 2010 г., Публикация МТП № 758.

*[Если Банковская гарантия регулируется и толкуется в соответствии с законодательством Получателя, текст должен быть адаптирован Получателем для обеспечения действительности Банковской гарантии в соответствии с нормами Применимого права].*

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

*[Подпись/подписи]*

***Примечание. Весь текст, выделенный курсивом, представляет собой пояснения для заполнения данной формы и должен быть удален из готового документа.***

Разрешение Изготовителя

***[Участник торгов должен обратится к Изготовителю(ям) предлагаемого Участником торгов Товара с просьбой заполнить эту форму в соответствии с нижеприведенными инструкциями. Данное разрешение должно быть оформлено на фирменном бланке Изготовителя и подписано лицом, имеющим полномочия подписывать юридически обязывающие документы от имени Изготовителя.]***

Дата: \_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите дату окончательного срока подачи Предложения]***

МКТ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите номер торгов]***

Предложение / Альтернативное Предложение № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[удалите ненужное]***

Кому: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное официальное наименование Получателя]***

Принимая во внимание, что

Мы, ***[укажите полное официальное наименование Изготовителя]***, являясь официальным изготовителем ***[укажите тип изготавливаемых товаров]***, настоящим разрешаем ***[укажите полное официальное наименование Участника торгов]***подать Предложение, целью которого является поставка следующих производимых нами товаров ***[приведите наименование и краткое описание товаров]***, и впоследствии обсудить и подписать Контракт на такую поставку.

Настоящим мы распространяем нашу полную гарантию Изготовителя в отношении товаров, предлагаемых вышеуказанной фирмой, в соответствии с параграфом 28 Общих условий Контракта.

Подпись: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[подпись уполномоченного представителя Изготовителя]***

Имя: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите полное ФИО уполномоченного представителя Изготовителя]***

Должность: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите должность]***

Дата: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ***[укажите дату подписания]***

ЧАСТЬ 2. Требования к поставке

|  |
| --- |
| Раздел VI. Требования к товарам и сопутствующим услугам |

**Содержание**

[1. Список товаров и график поставки 75](#_Toc4658887)

[2. Список сопутствующих услуг и график их выполнения 76](#_Toc4658888)

[3. Технические требования 77](#_Toc4658889)

[4. Чертежи 80](#_Toc4658890)

[5. Тесты и испытания 81](#_Toc4658891)

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Список товаров и график поставки | | | | | | | |
| **Номер пози-ции** | **Наименование товаров** | **Коли-чество** | **Единица измере-ния** | **Конечный пункт назначения (Проектный объект), указанный в ИЛ** | **Дата поставки** | | |
| **Самая ранняя дата поставки** | **Самая поздняя дата поставки** | **Дата поставки, предложенная Участником торгов [*заполняется Участником торгов*]** |
| *1.* | Базовая станция "Blade Chassis" | 1 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *[укажите количество дней/недель с даты вступления Контракта в силу]* |
| 2 | "Compute Node" | 6 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 3 | "Data Storage System" | 1 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 4 | Система хранения резервных копий данных | 1 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 5 | Свитч  "Fabric"Interconnect" | 2 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 6 | Свитч управления | 1 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 7 | Firewall | 2 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 8 | Бесперебойный источник питания (UPS) | 2 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 9 | Блок распределения питания (PDU) | 2 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |
| 10 | Серверный шкаф 42U | 1 | шт | Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | *80 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* | *120 рабочих дней с даты вступления в силу Контракта* |  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 2. Список сопутствующих услуг и график их выполнения | | | | | |  |
| **Услуга** | **Название услуги** | **Количество** | **Единица измерения** | **Место, где должны оказываться услуги** | **Дата (даты) завершения оказания услуг** | **Дата завершения, предложенная Участником торгов [*заполняется Участником торгов*]** |
| 1 | Установка, настройка и конфигурация всех Поставленных Товаров (проводится Поставщиком)  Поставляемые товары должны быть установлены в подходящей ИТ-инфраструктуре, должна быть настроена взаимосвязь всех компонентов между собой. | Н/П | Н/П | Проектный объект / Конечный пункт назначения:  Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 | Через 15 рабочих дней после фактической доставки Товара на Проектный объект / в Конечный пункт назначения: Республика Армения, г. Ереван, Карапет Улнеци 68 |  |
|  | | | | | |  |

3. Технические требования

**Обзор Технических требований**

Товары и сопутствующие услуги должны соответствовать следующим Техническим требованиям и стандартам:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Позиция №** | **Название товаров или сопутствующих услуг** | **Технические требования и стандарты** |
| 1 | Базовая станция "Blade Chassis" | Основная вычислительная станция "Blade Chassis" должна соответствовать следующим минимальным требованиям:  - Станция должна быть рассчитана на установку в серверном шкафу и занимать не более 8U площади;  - Количество серверов, которые можно установить на станции: не менее 8;  - Станция должна быть оборудована не менее чем двумя стойками Mezzanine, предназначенными для реализации VIC, GPU и FPGA;  - В составе станции должно быть не менее двух сетевых модулей, каждый из которых имеет не менее 8 портов с пропускной способностью 25/Gbps/с для подключения к коммутатору "Fabric "Interconnect"";  - Станция должна быть подключена не менее чем к 4 портам 25/Gbps/с для каждого вычислительного модуля;  - Станция должна включать не менее 6 x (PSU), которые должны обеспечивать надежность N, N+1 и N+N;  - Станция должна включать как минимум 4 модуля охлаждения по 100 мм;  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 2. | "Compute Node" | Вычислительный модуль "Compute node" должен соответствовать следующим требованиям:  - Вычислительный модуль должен быть совместим с "Blade Chassis" базовой станции;  - Вычислительный модуль должен включать не менее 2 процессоров;  - процессор поколения Intel Gold или более высокого класса;  - Минимальное количество ядер на процессор 32, минимальное количество потоков 64;  - Базовая частота расчета не менее – 2.0 GHz;  - Объем памяти процессора L3, не менее – 48Mb;  - Возможность установки дисков на каждый модуль не менее 6 дисков SAS/SATA/NVMe PCIe;  - Вычислительный модуль должен включать не менее 2 единиц твердотельных накопителей M.2 960GB Enterprise performance SSDs с использованием аппаратного обеспечения RAID 1 "for the operating system";  - Должен включать не менее 256 GB оперативной памяти DDR4 3200 MHz для каждого модуля "Compute node";  - Должна быть возможность установить до 8 TB оперативной памяти;  - Модуль должен быть оснащен 4 портами с пропускной способностью 25/Gbps;  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 3. | "Data Storage System" | Система хранения данных должна быть оснащена всеми компонентами (наличие компонентов, необходимых для установки в 19″ серверном шкафу, силовыми кабелями, полками для жестких дисков и внутренними интерфейсными кабелями), необходимыми для установки, подключения, настройки и эксплуатации на месте. Права интеллектуальной собственности на программное обеспечение в системе хранения данных принадлежат производителю и не могут быть переданы в аренду или иным образом (OEM).  Технические данные системы хранения данных:  - Высота стойки контроллера: не более 2RU;  - Система должна обеспечивать сохранность данных в системе “Cash” и на жестком диске в случае отключения электроэнергии.  - "Controller" минимум 2 шт., в режиме одновременной работы;  - Управление системой: веб-интерфейс  - Минимум 1 CPU /4 ядра на контроллер, всего 2 процессора/8 ядер на систему;  - Минимум 16GB оперативной памяти на "Controller", всего 32 GB оперативной памяти;  - Возможность использования протоколов FC, iSCSI, FC/NVME, RoCE/NVME, и IB/RoCE;  - Возможность сетевых интерфейсов: 8/16/32 Gb/s FC и 10/25/40/100 Gb/s Ethernet;  - Встроенные сетевые интерфейсы: не менее 8 портов FC 32 Gb/s  - SFP+ 32Gb модули с количеством портов и оптическими кабелями длиной 2 м;  - Возможность подключения не менее 8 дополнительных стоек;  - Максимальная емкость диска: не менее 4.7PB или 1.8PB все SSD с дисками;  - Минимальное количество LUN, поддерживаемое системой: 2048  - Минимальное допустимое количество подключаемых хостов: 512  - Минимально допустимое количество билетов: 1024  - Не менее 12 предустановленных твердотельных накопителей NVMe емкостью 3,8 TB в системе.  - Диски подлежат замене во время бесплатного гарантийного обслуживания, замена организуется по Hot-Plug. |
| Возможность подключения 24 NVMe накопителей, 96 SSD и 420 NL-SAS накопителей с использованием дополнительных полок;  - Опции конфигурации RAID: RAID 0, RAID 1, RAID5, RAID 6, RAID10, DDP (обеспечивает доступ к данным даже при одновременном отказе как минимум двух SSD), возможность создания пулов без специальной четности или запасного диска;  - Должен быть совместим со следующими операционными системами: AIX, HP-UX, Solaris, Linux и Windows  - Должен быть совместим со следующими системами виртуализации: VMware, XenServer и Hyper-V, VMware VAAI, VASA, SRM  - Система должна обеспечивать следующие возможности (без необходимости приобретения дополнительных лицензий) - возможность создания до 1024 снэпшотов, а также миграцию данных между группами RAID с разными уровнями RAID без прерывания доступа пользователей к данным.  - Возможность установки операционной системы и обновлений носителя в режиме реального времени.  - Возможность интеграции с LDAP/LDAPS.  - Фоновое копирование данных с неисправного диска в случае обнаружения неисправного диска, не дожидаясь его полного отказа.  - Одновременная работа динамических пулов дисков и традиционных массивов RAID.  - Динамическое расширение объема. Расширение динамического диска для группы томов DDP или RAID. Динамическое снижение мощности (только DDP). Прямая миграция уровня RAID или сектора (только традиционный RAID). Функция проверки данных (T10 PI)  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 4 | Система хранения резервных копий данных | Система хранения резервных копий данных должна быть оснащена всеми компонентами (наличие компонентов, необходимых для установки в 19″ серверном шкафу, силовыми кабелями, полками для жестких дисков и внутренними интерфейсными кабелями), необходимыми для установки, подключения, настройки и эксплуатации на месте. Права интеллектуальной собственности на программное обеспечение в системе хранения данных принадлежат производителю и не могут быть переданы в аренду или иным образом переданы (OEM).  Технические данные системы хранения данных:  - Высота стойки контроллера: не более 2RU;  - Система должна обеспечивать сохранность данных в системе “Cash” и на жестком диске в случае отключения электроэнергии.  - "Controller" не менее 2 шт, одновременно в рабочем режиме;  - Управление системой: веб-интерфейс  - Возможности сетевых интерфейсов: Fiber Channel (16Gbit/s), Fiber Channel (32Gbit/s), iSCSI (10 Gbit/s), iSCSI (25 Gbit/s), iSCSI (1/10 Gbit/s Base-T), SAS (6/12 Gbit/s)  - Встроенные сетевые интерфейсы: не менее 8 портов FC 32 Gb/s,  - SFP+ 32Gb модули с количеством портов и оптическими кабелями длиной 2 м;  - Возможность подключения не менее 7 дополнительных стоек;  - Максимальный объем диска: не менее 6PB;  - Минимальное допустимое количество подключаемых хостов: 128  - Минимальное разрешенное количество билетов: 512  - В системе предварительно должно быть установлено не менее 12 дисков NL-SAS 7200 rpm емкостью 8 TB.  - Диски подлежат замене во время бесплатного гарантийного обслуживания, замена организуется по Hot-Plug;  - Возможность подключения 96 дисков, с использованием дополнительных полок  - Варианты конфигурации RAID: RAID 0, RAID 1, RAID 5, RAID 6, RAID 10, DDP (обеспечивает доступ к данным даже при одновременном отказе как минимум двух дисков);  - Совместимость со следующими операционными системами: AIX, HP-UX, Solaris, Oracle, Linux, macOS, and Windows  Совместимость со следующими системами виртуализации: VMware, XenServer, Hyper-V, VMware VAAI, VASA, SRM  - Система должна обеспечивать следующие возможности (без необходимости приобретения дополнительных лицензий): возможность создания до 512 снэпшотов, а также миграцию данных между RAID-группами с разными уровнями RAID без прерывания доступа пользователей к данным.  - Возможность установки операционной системы и обновлений носителя в режиме реального времени.  - Возможность интеграции с LDAP/LDAPS.  Фоновое копирование данных с неисправного диска при обнаружении неисправного диска, не дожидаясь его полного выхода из строя.  - Одновременная работа динамических пулов дисков и традиционных массивов RAID.  - Динамическое расширение объема. Расширение динамического диска для группы томов DDP или RAID.  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 5. | Свитч  "Fabric"Interconnect" | Минимальные технические требования свитча:  - Не менее 16 портов Fibre Channel 32 Gbps, 32 порта SFP28 10/25 Gbps и 6 портов QSFP28 40/100 Gbps, 1 MGMT  - Пропускная способность не менее 3.82 Tbps  - Источник питания (PSU) не менее 2 шт.  Технические особенности:  - Режим свитча Ethernet, режим свитча Fibre Channel, взаимосвязанные порты уровня 2 и 3K VLAN, инкапсуляция VLAN IEEE 802.1Q, поддержка виртуальных SAN (VSAN) на каждое межсоединение, Rapid Per-VLAN Spanning Tree Plus RPVST+, протокол управления группами Интернета (IGMP) версии 1 , 2 и 3 отслеживания, протокол управления агрегацией каналов (LACP). IEEE 802.3ad, расширенное хеширование EtherChannel на основе информации уровней 2, 3 и 4, кадры Jumbo на всех портах (до 9216 bytes), кадры паузы (IEEE 802.3x), обнаружение и восстановление медленных потоков FC/FCoE, безопасность портов  - Все функции и порты должны быть лицензированы;  - Для подключения оборудование должно включать не менее 4 шт. 32 Gbps Fibre Channel SFP+, 4 шт. 100GBASE-CR4 Passive Copper Cable 3м, 24 шт. 25GBASE-CU SFP28 Cable 3м; модули и провода;  - Оборудование должно включать 2 силовых кабеля типа C13-C14 длиной 2 м.  - Оборудование должно быть встроено в серверный шкаф и иметь соответствующие аксессуары для монтажа в шкафу.  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 6 | Свитч управления | Минимальные технические требования свитча:  - Свитч должен иметь возможность стека  - Свитч должен иметь возможность высокой доступности  - Все функции и порты должны быть лицензированы  Физические порты:  - Не менее 24 портов 10/100/1000Base-T  - Не менее 4 × 1GE SFP портов  - Аппаратное обеспечение должно включать в себя столько проводов, сколько портов для подключения  Производительность:  - Коммутационная способность 56 Gbps  - Коммутационная способность при стекировании 136 Gbps  - Общее количество MAC-адресов 16,000  - STP Виртуальные порты (Port VLANs) for PVST - 13,000  - STP Виртуальные порты (Port VLANs) for MST – 13,000  - Jumbo frames - 9198 bytes  Специальные функции:  - Кросс-стек EtherChannel  - IEEE 802.1s Multiple Spanning Tree Protocol (MSTP)  - Per-VLAN Rapid Spanning Tree (PVRST+)  - Автоматическое восстановление порта свитча (восстановление «err-disable») автоматически пытается повторно активировать канал, отключенный из-за сетевой ошибки.  - Full Flexible NetFlow, EEM  - Day-0 автоматизация запуска сети  - Обнаружение, инвентаризация, топология, образ программного обеспечения, лицензирование и управление конфигурацией  - Панели работоспособности — Сеть, Клиент, Приложение; мониторинг работоспособности свитча и проводного клиента |
| Функции безопасности:  - Аналитика зашифрованного трафика (ETA)  - Маршрутизируемый доступ (RIP, EIGRP Stub, OSPF -- 1000 маршрутов), PBR, PIM Stub Multicast (1000 маршрутов), PVLAN, VRRP, PBR, CDP, QoS, FHS, 802.1X, MACsec-128, CoPP, SXP, IP SLA Responder, SSO  - QOS  - Model-driven телеметрия, выборка NetFlow, SPAN, RSPAN  Автоматизация:  - NETCONF, RESTCONF, YANG, PnP Agent, PnP  Поддержка стандартов:  - EEE 802.1s, RMON I и II стандарты, IEEE 802.1w, SNMPv1, v2c, и v3  IEEE 802.1x, IEEE 802.1x-Rev, IEEE 802.3ad, IEEE 802.3af, IEEE 802.3at  IEEE 802.3x полный дуплекс на 10BASE-T, 100BASE-TX, и 1000BASE-T  портов:  IEEE 802.1D Spanning Tree Protocol, IEEE 802.1p CoS расстановка приоритетов  IEEE 802.1Q VLAN, IEEE 802.3 10BASE-T спецификация, IEEE 802.3u  100BASE-TX спецификация, IEEE 802.3ab 1000BASE-T спецификация, IEEE 802.3z 1000BASE-X спецификация, IEEE 802.1AE - 128-bit AES MACsec межсетевое шифрование устройств с MACsec Key Agreement (MKA), IEEE 802.3bz (для mGig PKG SKU's только), IEEE 802.3an (10GBase-T) (для mGig PKG SKU's только)  Физические параметры:  - AC вход. от 100 до 240 V переменного тока (диапазон 10 %)  - Частота: от 50 до 60 Hz (номинальная)  - Источник питания (PSU) - 2 шт.  - силовые кабели - 2 шт. по 2м типа С13-С14  - консольный кабель,  - Наличие всех необходимых компонентов для установки в 19″ серверный шкаф, а высота не более 1 RU  - Рабочая температура: 5 to 45°C  - Температура хранения: -40 to 70°C |
| Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 7 | Firewall | - Наличие всех необходимых компонентов для установки в 19″ серверный шкаф, а высота не более 1 RU  Firewall должен обеспечивать следующую производительность:  - Пропускная способность сетевого экрана брандмауэра не менее 27 Gbit/s.  - Пропускная способность защиты от угроз: 3 Gbps  - Пропускная способность не менее 16,5 млн пакетов в секунду  - IPSec VPN (512 bytes) пропускная способность не менее 13 Gbps  - SSL-VPN пропускная способность не менее 2 Gbps  - IPS пропускная способность не менее 5 Gbps  - Количество одновременных сеансов (TCP) не менее 3 млн.  - Новые сеансы не менее 280 000 сеансов в секунду  - Количество одновременных подключений клиент-шлюз IPsec VPN не менее 16,000  - Количество одновременных подключений между шлюзами IPsec VPN не менее 2500.  - Количество политик Firewall не менее 10 000  - Неограниченная пользовательская лицензия  "Network worms" модуль антивирусной защиты/обнаружения и уничтожения должен иметь следующие возможности:  - Проверка протоколов HTTP, SMTP, POP3, IMAP, FTP и службы обмена мгновенными сообщениями, зашифрованных туннелов VPN  - Автоматическая «оперативная доставка» обновлений антивирусных баз  - Возможность помещать в карантин зараженные сообщения  - Блокировка в зависимости от размера и типа файла  Сетевые функции:  - Возможность SD-WAN, LoadBalance, Failover, Multiple WAN с возможностью использования интерфейсов  - Возможность работы с PPPoE, DHCP, DNS-сервером  - Маршрутизация на основе политик, динамическая маршрутизация (RIP v1 и v2, OSPF, BGP, Multicast), разделение зон, межзональная маршрутизация, маршрутизация между VLAN  - Возможность формирования логического интерфейса SD-WAN путем объединения физического и логического интерфейсов с различными подключениями (MPLS, широкополосный интернет, LTE и т.д.) |
| - NAT на основе политики  - Виртуальные домены (NAT/прозрачный режим), тегирование VLAN (802.1Q), SIP/H.323 NAT Traversal, WINS  - Аутентификация на основе групп пользователей,  - Настраиваемые профили защиты  - Встроенная функциональность SD-WAN без дополнительного лицензирования  Служба VPN должна иметь следующие функции:  - PPTP, IPSec, и SSL типов  - (DES, 3DES, AES) шифрование  - SHA-1/MD5, IKE аутентификация сертификата  - VPN PPTP, L2TP, IPSec NAT протоколы обхода  - Иерархические (концентраторные и распределенные) VPN-подключения  - Механизм обнаружения мертвых узлов  Возможности фильтрации веб-контента:  - URL/функция блокировки ключевых слов  - Возможность использовать белые списки URL-адресов  - Возможность блокировать Applet Java, элементы Cookies  - Возможность управления ActiveX  - Службы фильтрации веб-контента, интернет-фильтр, firewall и прокси-сервер,  Система предотвращения вторжений (IPS/IDS):  - Настраиваемый список подписей динамического обнаружения  - Возможность автоматического обновления базы атак  Возможности антиспам модуля:  - Возможность связи с сервером базы данных "open relay" в режиме черного списка в режиме реального времени.  - Возможность проверки заголовков MIME  - Фильтр, по ключевым словам, и фразам  - Возможность настройки списков Blacklist-Whitelist IP-адресов  - Возможность автоматического получения обновлений в режиме реального времени |
| Составление протокола/мониторинг:  - Возможность отправки журналов на серверы Syslog/WELF  - Возможность отслеживать и просматривать истории в режиме реального времени  - Возможность оповещать о вирусах и атаках по электронной почте  - Мониторинг VPN-туннелей  - Возможность хранения и обработки логов в облачной системе  Прокси сервер:  - Возможность фильтровать Web-контент, запрашиваемый пользователями.  Гарантия и сервисная поддержка:  - Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет.  - Условия гарантии должны предусматривать возможность получения технической поддержки от производителя через Web-портал, возможность получения технической поддержки через онлайн-чаты и по телефону, возможность замены оборудования в случае отказа оборудования, обновление установленной версии программного обеспечения система; |
| 8. | Бесперебойный источник питания (UPS) | - Мощность 20KVA/20KW  - Топология VFI (онлайн/двойное преобразование)  - Вход/выход 1/1, 3/1, 3/3 фазы  - Входное напряжение 1Ph. 220/230/240 |: 3Ph. 380/400/415  - Входная частота 50-60 Hz  - Коэффициент преобразования мощности 0.99  - Выходное напряжение 1Ph. 220/230/240 |: 3Ph. 380/400/415  - Выходная частота 50/60 Hz  - Искажение THD < 1% при линейной нагрузке  - Тип батареи VRLA не менее 40 шт. 12V  - Время автономной работы 50% @> 9 мин.  - UPS должны обеспечивать параллельное соединение  Дополнительные требования:  - Мониторинг и контроль состояния.  - Предоставление возможности мониторинга и управления предлагаемым UPS через сеть LAN.  - IP20 уровень безопасности,  - Рабочая температура от 0 до 40°C (выдерживает до 50°C со снижением номинальных характеристик)  - Температура хранения от -15 до 70°C  - LCD дисплей с сенсорным экраном на передней стороне  - Интерфейсы управления: Dry contacts, RPO, RS232, USB, SNMP  - Наличие сертификатов: IEC EN 62040-1, 62040-2, 62040-3, CE/UKCA  Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет. |
| 9. | Блок распределения питания (PDU) | Выходная мощность:  - Количество розеток не менее 16 x стандарт C13 и 3 x стандарт C19.;  - CEE стандартная розетка;  - Мощность технических данных (16A / 400V / 50 Hz) трехфазная;  - Детали установки и комбинирования в серверном шкафу, включая вертикальную версию;  Оборудование должно поставляться с гарантийным обслуживанием не менее 3 лет. |
| 10. | Серверный шкаф 42U” | - Высота шкафа: 42U;  - Ширина шкафа: 800 mm;  - Глубина шкафа: 1200 mm;  - Монтажная ширина: 19";  - Материал корпуса: передние и задние двери из перфорированного стального листа на 86%, правая и левая боковые двери также перфорированы, но не листовые, боковые двери при необходимости можно демонтировать;  - Допустимая статическая нагрузка на шкаф: не менее 1500 kg;  - в соответствии со стандартами IP 20 или выше;  - Цвет должен быть с кодом RAL 9004/5;  Гарантия серверных шкафов на соответствие стандартам ISO 9001:2015, ISO14001:2015 должна быть указана производителем не менее 3 лет. |

4. Чертежи –Н/П

Настоящая Документация для закупки ***не содержит чертежи***.

5. Тесты и Испытания

Поставщик должен осуществить следующие Тесты и Испытания:

* Проверка соответствия поставляемых Товаров Техническим требованиям, изложенным в Предложении Поставщика (Соответствие Техническим требованиям);
* Проверка физического состояния и функциональности поставляемых Товаров на территории Поставщика перед доставкой в ​​Конечный пункт назначения (Проверка на наличие дефектов и повреждений);
* Проверка поставляемых Товаров на соответствие Техническим требованиям, изложенным в Предложении Поставщика (Соответствие Техническим требованиям) в Конечном пункте назначения;
* Проверка физического состояния и функциональности поставляемых Товаров в Конечном пункте назначения (Проверка на наличие дефектов и повреждений);
* Тестовый запуск настроенных поставляемых Товаров;
* Тестирование и проверка функциональности поставляемых Товаров, а также отсутствия системных ошибок или сообщений.

После проведения всех Тестов и Испытаний будет подписан соответствующий акт, удостоверяющий факт проведения всех Тестов и Испытаний в установленном порядке, а также выполнение и сдачу работ по установке, настройке и проверки конфигурации Оборудования.

ЧАСТЬ 3. Контракт

|  |
| --- |
| Раздел VII. Общие условия контракта (ОУК) |

**Содержание**

[1. Определения 85](#_Toc4655900)

[2. Контрактная документация 87](#_Toc4655901)

[3. Запрещенная практика 87](#_Toc4655902)

[4. Интерпретация 87](#_Toc4655903)

[5. Язык 88](#_Toc4655904)

[6. Консорциум 89](#_Toc4655905)

[7. Соответствие требованиям 89](#_Toc4655906)

[8. Уведомления 89](#_Toc4655907)

[9. Регулирующее законодательство 89](#_Toc4655908)

[10. Урегулирование споров 90](#_Toc4655909)

[11. Проверки и аудиты ЕФСР 90](#_Toc4655910)

[12. Предмет поставки 91](#_Toc4655911)

[13. Поставка и документация 91](#_Toc4655912)

[14. Ответственность Поставщика 91](#_Toc4655913)

[15. Цена Контракта 91](#_Toc4655914)

[16. Условия оплаты 91](#_Toc4655915)

[17. Налоги и пошлины 92](#_Toc4655916)

[18. Обеспечение выполнения контракта 92](#_Toc4655917)

[19. Авторские права 92](#_Toc4655918)

[20. Конфиденциальная информация 92](#_Toc4655919)

[21. Привлечение субподрядчиков 93](#_Toc4655920)

[22. Спецификации и стандарты 94](#_Toc4655921)

[23. Упаковка и документация 94](#_Toc4655922)

[24. Страховка 94](#_Toc4655923)

[25. Транспортировка и связанные с ней услуги 95](#_Toc4655924)

[26. Проверки и испытания 95](#_Toc4655925)

[27. Неустойка 97](#_Toc4655926)

[28. Гарантия 97](#_Toc4655927)

[29. Освобождение от ответственности за нарушение патентов 98](#_Toc4655928)

[30. Ограничение ответственности 99](#_Toc4655929)

[31. Изменение законодательства и нормативных актов 100](#_Toc4655930)

[32. Форс-мажор 100](#_Toc4655931)

[33. Изменение заказов и внесение поправок в Контракт 101](#_Toc4655932)

[34. Продление сроков 101](#_Toc4655933)

[35. Расторжение Контракта 102](#_Toc4655934)

[36. Уступка 103](#_Toc4655935)

[37. Экспортные ограничения 103](#_Toc4655936)

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Определения | 1.1 Следующие термины имеют в данном документе нижеприведенные значения: «День» означает календарный день;«Запрещенная практика» – любое из следующих действий, совершаемых сторонами контракта и/или их сотрудниками с целью оказания неправомерного влияния на процесс выполнения контракта:  * Коррупция – злоупотребление служебным положением, предложение, вручение, получение или вымогательство, прямое или косвенное, каких-либо ценностей, имущественных прав, услуг имущественного характера, либо иное незаконное использование своего служебного положения с целью повлиять на действия должностных лиц, связанных с процессом выполнения контракта; * Мошенничество – любое действие или упущение, включая искажение фактов, приводящее к умышленному или непредумышленному введению в заблуждение или попыткам ввести в заблуждение должностных лиц, связанных с процессом выполнения контракта, с целью получения финансовых или иных выгод, или уклонения от выполнения обязательств в процессе выполнения контракта; * Сговор – договоренность между сторонами контракта, направленная на достижение неправомерных целей; * Принуждение – причинение ущерба/вреда или угроза причинения ущерба/вреда, прямо или косвенно, любой стороне, связанной с процессом выполнения контракта, или имуществу такой стороны с целью повлиять на действия этой стороны в процессе выполнения Контракта; * Препятствующие действия – сознательное уничтожение, фальсификация, подмена или сокрытие сведений, имеющих существенное значение для проведения проверки, или предоставление ложных сведений лицам, проводящим проверки, с целью существенно воспрепятствовать установлению фактов коррупции, мошенничества, принуждения или сговора; и/или угроза, преследование или запугивание любой из сторон с целью воспрепятствовать получению информации, имеющей отношение к указанным фактам, или действия, направленные на создание существенных препятствий для осуществления Управляющим средствами ЕФСР его прав на проведение проверок, инспекций и аудита, предусмотренных Политикой закупок по проектам, финансируемым из средств ЕФСР; * Нарушение требований Политики закупок по проектам, финансируемым из средств ЕФСР, правил и процедур проведения Закупок, установленных в соответствующем Соглашении о предоставлении средств ЕФСР, и применимого законодательства;  «Запрещенная страна» - государство или территория:- с которой законодательство страны Получателя запрещает поддерживать торгово-экономические отношения;- в отношении которой, в соответствии с решением Совета Безопасности ООН или собственным решением, страна Получателя ввела запрет на импорт товаров или услуг, или осуществление платежей данному государству или на данной территории и зарегистрированным на ней лицам.«Контракт» означает контрактное соглашение, заключенное Получателем и Поставщиком, вместе со всей оговоренной в нем Контрактной документацией, включая все приложения, дополнения и все документы, включенные в него посредством ссылок;«Контрактная документация» – документы, перечисленные в контрактном соглашении, включая все изменения к ним;«ОУК» – Общие условия Контракта;«Получатель» – юридическое лицо/организация, приобретающее Товары и Сопутствующие услуги в соответствии с настоящим Контрактом;«Поставщик» – Участник торгов - физическое лицо, частная или государственная компания, или любое их сочетание, чье Предложение на выполнение Контракта было принято Получателем, и который именуется так в Контрактном соглашении;«Проектный объект» – означает конечное место назначения для прибытия, установки и использования Товара, указанное в СУК;«Разрешенная страна» – государство или территория, не подпадающая под определение Запрещенной страны;«Сопутствующие услуги» – услуги, связанные с поставкой Товаров, такие как установка, страховка, тестирование, осуществление пусконаладочных работ, запуск в эксплуатацию, обучение и первичное техобслуживание, а также другие обязательства Поставщика в соответствии с Контрактом;«Страна Получателя» – страна, указанная в СУК;«Страна происхождения товаров» - страна, где товары были добыты, выращены, обработаны, произведены, изготовлены или переработаны, или где посредством изготовления, переработки или сборки был создан другой признаваемый с коммерческой точки зрения продукт, чьи основные характеристики значительно отличаются от характеристик его компонентов.«Страна происхождения услуг» – страна, где услуги будут оказаны или выполнены;«СУК» – Специальные условия контракта;«Субподрядчик» – физическое лицо, частная или государственная компания, или любое их сочетание, которые привлекаются Поставщиком для поставки части Товаров или выполнения части Сопутствующих услуг;«Товары» – любое имущество, которое Поставщик должен поставить Получателю в соответствии с Контрактом;«Управляющий средствами ЕФСР» – Евразийский банк развития, управляющий средствами ЕФСР в соответствии с Соглашением об управлении средствами ЕФСР;«ЕФСР» означает Евразийский фонд стабилизации и развития. |
| 1. Контрактная документация | * 1. В соответствии с указанным в Контрактном соглашении порядком приоритетности, все документы, составляющие Контракт (и все его части) должны соответствовать друг другу, дополнять и пояснять друг друга. Контрактное соглашение рассматривается как единый документ. |
| 1. Запрещенная практика | 3.1 Стороны Контракта не должны применять Запрещенную практику. |
| 1. Интерпретация | * 1. Если этого требует контекст, слова в единственном числе имеют значение множественного числа, и наоборот.   2. INCOTERMS  Если нет расхождений с положениями Контракта, значения коммерческих терминов и права и обязательства сторон по условиям поставки считаются соответствующими положениям последнего на момент проведения торгов издания INCOTERMS, опубликованного Международной торговой палатой в Париже (Франция).Условия поставки франко-завод, СИП, франко-перевозчик, стоимость и фрахт и другие аналогичные условия регулируются правилами последнего на момент проведения торгов издания INCOTERMS.  * 1. Настоящий Контракт является полным соглашением между Получателем и Поставщиком и заменяет собой все договоренности, результаты переговоров и соглашения (как устные, так и письменные) сторон в отношении его предмета, имевшие место до даты заключения Контракта.   2. Изменения и дополнения   Изменения и дополнения к Контракту действительны, только если они оформлены в письменном виде с указанием даты, явно связаны с Контрактом и подписаны надлежащим образом уполномоченными представителями каждой из сторон.   * 1. Отсутствие отказа от права  Если одна из сторон смягчит, отсрочит приведение в исполнение каких-либо условий или положений Контракта или воздержится от приведения их в исполнение, а также предоставит другой стороне время, это никак не повлияет на права такой стороны по настоящему Контракту и не ограничит их. Аналогично, если какая-либо сторона не воспользуется своими правами в случае нарушения Контракта другой стороной, это не будет трактоваться как отказ от своих прав в случае повторного или продолжающегося нарушения.Любой отказ стороны от своих прав, полномочий или средств правовой защиты должен быть оформлен в письменном виде с указанием даты, подписан уполномоченным представителем стороны, заявляющей о таком отказе, и должен четко оговаривать в какой мере такая сторона отказывается от своего права.  * 1. Если применение какого-либо положения или условия Контракта будет запрещено, признано недействительным или неприменимым, такое запрещение, недействительность или неприменимость никак не повлияют на действительность и применимость других положений и условий Контракта. |
| 1. Язык | * 1. Контракт, а также вся относящаяся к нему переписка и документация, которыми обмениваются Поставщик и Получатель, должны быть выполнены в письменном виде на языке Предложения, поданного Поставщиком (Язык Контракта). Сопроводительная документация и печатные материалы, являющиеся частью Контракта, могут быть на другом языке при условии, что к ним прилагается точный перевод нужных частей на Язык Контракта, и такой перевод имеет преимущественную силу при толковании Контракта.   2. Поставщик несет все расходы на перевод на Язык Контракта, а также все риски, связанные с точностью перевода подаваемых Поставщиком документов. |
| 1. Консорциум | * 1. Если Поставщик является Консорциумом, все стороны несут солидарную ответственность перед Получателем за выполнение положений Контракта и должны уполномочить одну из сторон принимать на себя обязательства от имени Консорциума. Состав Консорциума не должен меняться без предварительного согласия Получателя. |
| 1. Соответствие требованиям | * 1. Поставщик и его Субподрядчики должны быть зарегистрированы в Разрешенной стране. Поставщик и Субподрядчик считается имеющим происхождение в какой-либо стране, если он является ее гражданином или созданным и зарегистрированным в ней юридическим лицом, осуществляющим свою деятельность в соответствии с законодательством такой страны.   2. Страной происхождения всех Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых по Контракту и финансируемых ЕФСР, должны быть Разрешенные страны. |
| 1. Уведомления | * 1. Все уведомления, направляемые сторонами друг другу в соответствии с Контрактом, должны быть оформлены в письменном виде и отправлены на **указанный в** **СУК** адрес. Термин «в письменном виде» обозначает сообщение, предоставленное письмом, по факсу, по электронной почте с подтверждением получения.   2. Сторона считается уведомленной, а правовые последствия возникшими с даты доставки уведомления или иной, более поздней указанной в нем даты, в зависимости от обстоятельств. Датой доставки уведомления является дата составления подтверждения о получении уведомления. |
| 1. Регулирующее законодательство | * 1. Контракт регулируется и интерпретируется в соответствии с законодательством страны Получателя, **если иное не оговорено в СУК**.   2. В течение срока выполнения Контракта Поставщик должен соблюдать запреты на импорт товаров и услуг в страну Получателя из Запрещенных . |
| 1. Урегулирование споров | * 1. Получатель и Поставщик должны приложить все усилия, чтобы путем переговоров разрешить любые разногласия или споры, возникшие между ними из Контракта или в связи с ним.   2. Если в течение 28 (двадцати восьми) дней стороны не смогут решить свой спор или разногласие посредством взаимных консультаций, Получатель или Поставщик могут уведомить другую сторону о своем намерении начать арбитражное разбирательство по спорному вопросу в соответствии с нижеприведенными положениями. При этом до подачи такого уведомления не разрешается начинать арбитражное разбирательство по такому вопросу. Окончательное решение по любому спору или разногласию, в отношении которого в соответствии с данным пунктом было направлено уведомление о намерении начать арбитражное разбирательство, принимается арбитражным судом. Арбитражное разбирательство может начаться до или после поставки Товаров по Контракту. Арбитражное разбирательство должно проводиться в соответствии с регламентом, **указанным в СУК**.   3. Несмотря на упоминаемые в настоящем Контракте арбитражные разбирательства,      1. стороны должны продолжать выполнять свои обязательства по Контракту, если они не договорились об обратном;      2. Получатель должен уплатить Поставщику все причитающиеся ему суммы. |
| 1. Проверки и аудиты ЕФСР | * 1. Поставщик должен вести сам и приложить все разумные усилия, чтобы обязать своих Субподрядчиков систематично и аккуратно вести записи и учетные документы, касающиеся Товаров и Сопутствующих услуг.   2. Поставщик должен предоставить сам и обязать своих Субподрядчиков предоставить Управляющему средствами ЕФСР и/или назначенным Управляющим средствами ЕФСР лицам все записи и учетные документы, связанные с выполнением Контракта и подачей Предложения, а также по требованию Управляющего средствами ЕФСР допускать к проверке таких записей и учетных документов назначенных Управляющим средствами ЕФСР аудиторов или других представителей. Если Поставщик или его Субподрядчик окажут противодействие осуществлению таких проверок, Получатель будет иметь право расторгнуть Контракт, а Управляющий средствами ЕФСР применить меры. |
| 1. Предмет поставки | 12.1 Поставляемые Товары и Сопутствующие услуги должны соответствовать указанным в Контрактной документации «Требованиям к товарам и сопутствующим услугам». |
| 1. Поставка и документация | 13.1 Поставка Товаров и выполнение Сопутствующих услуг должны осуществляться в соответствии с графиком поставки товаров и графиком оказания услуг, приведенным в Контрактной документации «Требованиям к товарам и сопутствующим услугам». Подробная информация о товаросопроводительных и других документах, которые должны быть предоставлены Поставщиком, **приведена в** **СУК**. |
| 1. Ответственность Поставщика | 14.1 Поставщик должен поставить все Товары и выполнить все Сопутствующие услуги, включенные в поставку в соответствии с ОУК 12 и графиком поставки товаров и графиком оказания услуг, оговоренным в ОУК 13. |
| 1. Цена Контракта | 15.1 Единичные цены, взимаемые Поставщиком за поставляемые по Контракту Товары и оказываемые Сопутствующие услуги, не должны отличаться от цен, указанных Поставщиком в своем Предложении, за исключением Ценовых поправок, **разрешенных СУК**. |
| 1. Условия оплаты | 16.1 Цена Контракта, включая авансовые платежи, если таковые предусмотрены, должна быть уплачена, **как указано в СУК.**  16.2 Требование Поставщика выполнить платеж должно быть представлено Получателю в письменном виде с приложением счетов, в которых должны быть надлежащим образом указаны поставленные Товары и оказанные Сопутствующие услуги, и документов, предоставляемых в соответствии с ОУК 13 после выполнения всех остальных предусмотренных Контрактом обязательств.  16.3 Получатель должен оплатить счета незамедлительно, но не позднее 60 (шестидесяти) дней с момента предоставления счета или требования оплаты Поставщиком после их принятия Получателем.  16.4 Платежи Поставщику по данному Контракту должны осуществляться в тех валютах, в которых была указана цена Предложения.  16.5 Если Получатель не заплатит Поставщику в срок или в течение **оговоренного в СУК** периода, Получатель должен уплатить Поставщику проценты с такой суммы просроченного платежа по ставке, **указанной в СУК**, за период просрочки до даты полной уплаты причитающейся суммы независимо от того, была ли она уплачена до или после принятия решения судом общей юрисдикции или арбитражным судом. |
| 1. Налоги и пошлины | 17.1 В отношении товаров, изготовленных не в Стране Получателя, Поставщик несет полную ответственность за уплату всех налогов, гербовых и лицензионных сборов и иных платежей, взимаемых за пределами страны Получателя.  17.2 В отношении товаров, изготовленных в Стране Получателя, Поставщик несет полную ответственность за уплату всех налогов, пошлин, лицензионных сборов и т.п., уплачиваемых до поставки заказанных Товаров Получателю.  17.3 Если в стране Получателя Поставщик может иметь право на освобождение от уплаты каких-либо налогов или на их снижение, Получатель должен приложить все усилия, чтобы Поставщик мог воспользоваться такими льготами в максимально разрешенном объеме. |
| 1. Обеспечение выполнения контракта | 18.1 Поставщик должен предоставить Обеспечение выполнения контракта в форме и в сумме, **указанной в СУК**, и в валюте (валютах) Контракта или в приемлемой для Получателя свободно конвертируемой валюте.  18.2 Обеспечение выполнения контракта должно быть уплачено Получателю в качестве компенсации за убытки, связанные с невыполнением Поставщиком своих обязательств по Контракту.  18.3 Обеспечение выполнения контракта должно быть возвращено Получателем Поставщику в течение 28 (двадцати восьми) дней со дня выполнения Поставщиком своих обязательств по Контракту, включая имеющиеся гарантийные обязательства, **если иное не предусмотрено в СУК**. |
| 1. Авторские права | 19.1 Авторские права на все чертежи, документы и другие материалы, содержащие информацию и данные и предоставляемые Поставщиком Получателю, остаются у Поставщика, или, если они предоставляются Получателю напрямую или через Поставщика третьей стороной, в частности поставщиками материалов, авторские права на такие материалы остаются у соответствующей третьей стороны. |
| 1. Конфиденциальная информация | 20.1 Получатель и Поставщик должны хранить в тайне и без письменного согласия другой стороны не раскрывать какой-либо третьей стороне данных, информацию или содержания документов, прямо или косвенно предоставленных другой стороной в связи с Контрактом, независимо от того, была ли такая информация предоставлена до, во время или после завершения или расторжения Контракта. Несмотря на вышесказанное, Поставщик может предоставить своим Субподрядчикам такие документы, данные и другую информацию, полученную от Получателя, которые необходимы им для выполнения своей части работ по Контракту. В этом случае Поставщик должен взять с Субподрядчика обязательство соблюдать конфиденциальность аналогичное обязательству Поставщика в соответствии с ОУК 20.  20.2 Получатель не должен использовать документы, данные и другую информацию, полученную от Поставщика, для каких-либо целей, не имеющих отношения к Контракту. Аналогично, Поставщик не должен использовать документы, данные и другую информацию, полученную от Получателя, для каких-либо целей, не имеющих отношения к Контракту.  20.3 Обязательства сторон по подпунктам ОУК 20.1 и 20.2 не применяются к информации, которую Получатель и Поставщик должны сообщить Управляющему средствами ЕФСР или иным учреждениям, участвующим в финансировании Контракта;которая находится или в дальнейшем окажется в свободном доступе без нарушения стороной своих обязательств;владение которой на момент раскрытия получающая сторона может доказать при условии, что она не была ранее прямо или косвенно получена от другой стороны;которая законным образом стала известна от третьей стороны без каких-либо обязательств по соблюдению конфиденциальности. 20.4 Вышеприведенные положения ОУК 20.1-20.3 ни коим образом не изменяют обязательств конфиденциальности, принятых на себя сторонами до заключения Контракта в отношении Поставки или какой-либо ее части.  20.5 Положения ОУК 20 остаются в силе после прекращения или расторжения Контракта по любой причине. |
| 1. Привлечение субподрядчиков | 21.1 Поставщик должен уведомить Получателя в письменном виде о всех Субподрядчиках, привлеченных к выполнению Контракта, если они не были указаны в Предложении. Такое уведомление, содержащееся в Предложении или совершенное позже, не освобождает Поставщика от его обязательств, обязанностей или ответственности по Контракту.  21.2 Договоры с Субподрядчиками должны соответствовать положениям пунктов ОУК 3 и ОУК 7. |
| 1. Спецификации и стандарты | 22.1 Технические характеристики и чертежи Товары и Сопутствующие услуги, поставляемые по данному Контракту, должны соответствовать техническим требованиям, приведенным в Контрактной документации «Требования к товарам и сопутствующим услугам». Если применимый стандарт не указан, он должен соответствовать или превосходить официальные стандарты, применяемые к Товарам в Стране их происхождения.Поставщик может отказаться от ответственности, касающейся конструкции, данных, чертежей, спецификации или других документов, или любого их изменения, если они были предоставлены или сделаны Получателем, или от его имени, направив Получателю уведомление об отказе от ответственности.Когда в Контракте даются ссылки на нормы и стандарты, в соответствии с которыми он должен быть выполнен, имеется в виду издание или обновленная версия таких норм или стандартов, указанная в Контрактной документации «Требования к товарам и сопутствующим услугам». Во время выполнения Контракта любые изменения, внесенные в такие нормы и стандарты, применяются только после согласования с Получателем и используются в соответствии с ОУК 33. |
| 1. Упаковка и документация | 23.1 Поставщик должен упаковать Товары таким образом, чтобы предотвратить их повреждение при перевозке в конечный пункт назначения, указанный в Контракте. Упаковка должна быть выбрана исходя из того, чтобы во время перевозки выдержать, в частности, небрежное обращение, воздействие слишком высоких и слишком низких температур, соли и осадков, а также хранение на открытых площадках. Выбирая размер и вес упаковки, необходимо учитывать, если применимо, удаленность конечно пункта назначения и отсутствие приспособлений для обработки тяжелых грузов во всех пунктах перегрузки.  23.2 Упаковка, маркировка и документация внутри и снаружи упаковочной тары должны строго соответствовать приведенным в Контрактной документации «Требования к товарам и сопутствующим услугам». |
| 1. Страховка | 24.1 **Если иное не оговорено в СУК**, поставляемые по Контракту Товары должны быть полностью застрахованы в свободно конвертируемой валюте Разрешенной страны от утраты или повреждения, связанных с изготовлением или приобретением, транспортировкой, хранением и доставкой в соответствии с применимыми условиями INCOTERMS или **иным указанным в СУК** образом. |
| 1. Транспортировка и связанные с ней услуги | 25.1 **Если иное не предусмотрено** **СУК**, ответственность сторон за организацию транспортировки Товаров определяется в соответствии с INCOTERMS. |
|  | 25.2 От Поставщика может потребоваться оказание любых или всех нижеперечисленных услуг, а также дополнительных услуг, **указанных в** **СУК** (если применимо):  (а) выполнение и контроль сборки поставляемых Товаров на месте;  (b) осуществление пусконаладочных работ;  (c) предоставление инструментов, необходимых для сборки и/или обслуживания поставляемых Товаров;  (d) предоставление подробной инструкции по эксплуатации и техническому обслуживанию каждого агрегата поставляемых Товаров;  (e) эксплуатация, наблюдение или техобслуживание и/или ремонт поставляемых Товаров в течение согласованного сторонами периода времени при условии, что такое обслуживание не освободит Поставщика от гарантийных обязательств по настоящему Контракту;  (f) обучение персонала Получателя сборке, наладке, эксплуатации, техническому обслуживанию и/или ремонту поставляемых Товаров на предприятии Поставщика и/или на объекте Получателя.  25.3 Цены Поставщика на дополнительные Сопутствующие услуги, не включенные изначально в Контракт, должны быть заранее согласованы сторонами и не должны превышать средних цен, взимаемых Поставщиком за аналогичные услуги с других клиентов. |
| 1. Проверки и испытания | 26.1 Поставщик должен за свой счет, не взимая платы с Получателя, провести все те необходимые испытания и/или проверки Товаров и Сопутствующих услуг, которые **указаны в СУК**.  26.2 Проверки и испытания могут проводиться на объектах Поставщика или его Субподрядчиков, в месте поставки и/или в пункте конечного назначения или в другом месте в стране Получателя, **указанном в СУК**. В соответствии с подпунктом ОУК 26.3, если испытания проводятся на объектах Поставщика или его Субподрядчика, все необходимые технические средства и поддержка, включая доступ к чертежам и производственным данным, предоставляются инспекторам Получателя бесплатно для Получателя.  26.3 Получатель или назначенный им представитель должен иметь право посетить испытания и/или проверки, указанные в подпункте ОУК 26.2 при условии, что Получатель будет самостоятельно нести все свои расходы, связанные с таким посещением, включая, но не ограничиваясь расходами на проезд, питание и проживание.  26.4 Когда Поставщик будет готов провести такие испытания или проверки, он должен заранее уведомить об этом Получателя, указав место и время их проведения. Поставщик должен получить у соответствующей третьей стороны или изготовителя соответствующее разрешение или согласие, позволяющее Получателю или назначенному им представителю присутствовать на испытаниях и/или проверках.  26.5 Получатель может потребовать, чтобы Поставщик провел любое испытание и/или проверку, не указанную в Контракте, но признанную необходимой для подтверждения соответствия характеристик и производительности Товаров положениям предусмотренных Контрактом технических требований, норм и стандартов при условии, что разумные затраты и расходы Поставщика на такое испытание и/или проверку будут добавлены к цене Контракта. Кроме того, если такое испытание и/или проверка замедлят ход изготовления и/или выполнения Поставщиком других своих обязательств в соответствии с Контрактом, даты поставки Товара и даты выполнения Сопутствующих услуг, а также сроки выполнения других обязательств, на которые оказали влияние такие испытания и/или проверки, будут соответственно перенесены.  26.6 Поставщик должен предоставить Получателю отчет о результатах испытания и/или проверки.  26.7 Получатель может отказаться от Товаров или части Товаров, не прошедших испытания и/или проверки или не соответствующих техническим характеристикам. Поставщик должен либо исправить, либо заменить такие забракованные Товары или часть Товаров или бесплатно для Получателя внести изменения, необходимые для соответствия техническим характеристикам и повторить испытания и/или проверки бесплатно для Получателя, направив ему уведомление в соответствии с подпунктом ОУК 26.4.  26.8 Поставщик соглашается, что ни проведение испытания и/или проверки Товаров или их части, ни присутствие Получателя или его представителя, ни предоставление отчета в соответствии с подпунктом ОУК 26.6, не освобождают Поставщика от каких-либо гарантий или иных обязательств по Контракту. |
| 1. Неустойка | 27.1 За исключением случаев, оговоренных в ОУК 32, если Поставщик не поставит все или часть Товаров к Дате (датам) поставки или не окажет Сопутствующие услуги в указанный в Контракте срок, Получатель может без ущерба для других средств правовой защиты по Контракту вычесть из цены Контракта в качестве неустойки сумму, равную **указанному в СУК** проценту от цены Товаров, не поставленных в срок, или невыполненных Услуг за каждую неделю или неполную неделю задержки до дня фактической поставки или выполнения. Максимальный процент вычета **указан в СУК**. Когда максимальная сумма неустойки будет достигнута, Получатель будет иметь право расторгнуть Контракт в соответствии с ОУК 35.1. |
| 1. Гарантия | 28.1 Поставщик гарантирует, что все Товары новые, не были в употреблении и представляют собой последнюю модель, и что в них использовались все последние усовершенствования конструкции и материалов, если иное не оговорено в Разделе VI «Требования к Товарам и Сопутствующим услугам».  28.2 Поставщик гарантирует, что Товары не имеют дефектов, вызванных какими-либо действиями или бездействием Поставщика, а также конструкцией, материалами и работой изготовителя при нормальном использовании в условиях, характерных для страны назначения.  Гарантия Поставщика не распространяются на Товары, изготовленные по проекту, данным, чертежам, спецификации или другим документам, или любого их изменения, если они были предоставлены или сделаны Получателем, или от его имени.  28.3 Если иное **не оговорено в** **СУК**, гарантия остается в силе в течение 12 (двенадцати) месяцев после того, как Товары или любая их часть (в зависимости от ситуации) были доставлены в конечный пункт назначения, **указанный в** **СУК**, и приняты или введены в эксплуатацию (если применимо) или в течение 18 (восемнадцати) месяцев со дня отгрузки из порта или из места погрузки в стране происхождения, в зависимости от того, какой срок закончится раньше.  28.4 Поставщик должен обеспечить соответствие эксплуатационных характеристик поставляемых Товаров характеристикам, указанным в Формах документов для участия в торгах. Если такие характеристики частично или полностью не выполняются по вине Поставщика, Поставщик должен по своему усмотрению:  (а) внести такие изменения и/или дополнения в Товары или какую-либо их часть, чтобы выполнить заявленные характеристики, изложенные в Контракте, за свой счет и провести последующие проверки технических характеристик **в соответствии с СУК**,  **или**  (b) уплатить Получателю неустойку за невыполнение заявленных характеристик, размер которых **указан в СУК.**  28.5 Получатель должен подать уведомление Поставщику, указывая характер дефектов и всю доступную информацию о них, сразу после обнаружения неполадки. Получатель должен предоставить Поставщику разумную возможность осмотреть такие дефекты.  28.6 После получения такого уведомления Поставщик должен в течение периода времени, **указанного в СУК**, оперативно отремонтировать или заменить дефектные Товары или их часть бесплатно для Получателя.  28.7 Если, получив уведомление, Поставщик не устранит дефект в **установленный в СУК** срок, Получатель может принять необходимые меры за счет и под ответственность Поставщика, сохраняя при этом другие права, которые могут быть у Получателя в отношении Поставщика в соответствии с Контрактом. |
| 1. Освобождение от ответственности за нарушение патентов | 29.1 При условии соблюдения Получателем подпункта ОУК 29.2 Поставщик должен освободить Получателя и его сотрудников и руководителей от ответственности по любым судебным искам или административным разбирательствам, претензиям, требованиям, возместить любые убытки, расходы и затраты, включая расходы на адвоката и расходы, понесенные Получателем в результате нарушения или предполагаемого нарушения какого-либо патента, прав на полезную модель, промышленный образец, торговую марку, авторского права или иного права на интеллектуальную собственность, зарегистрированного или иным образом существующего на дату подписания Контракта по причине: установки Товаров Поставщиком или использования товаров в Стране получателя;продажи в какую-либо страну продуктов, произведенных с использованием Товаров.Такое освобождение от ответственности не относится к использованию Товаров или их части для целей, не указанных в Контракте или не подразумеваемых им, а также к нарушениям, вызванным использованием Товаров или их части, а также произведенных с их использованием продуктов в сочетании с каким-либо другим оборудованием, установкой или материалами, не поставляемыми Поставщиком по Контракту. 29.2 Если начато разбирательство или подан иск против Получателя, вытекающий из ситуаций, оговоренных в подпункте ОУК 29.1, Получатель должен незамедлительно известить об этом Поставщика, а Поставщик может за свой счет и от имени Получателя участвовать в таких разбирательствах или рассмотрении иска и вести переговоры об урегулировании претензий.  29.3 Поставщик обязан известить Получателя о своем намерении участвовать или не участвовать в таких разбирательствах в течение 28 (двадцати восьми) дней после получения такого уведомления.  29.4 По требованию Поставщика Получатель должен оказать все необходимое содействие Поставщику, участвующему в таком разбирательстве или рассмотрении иска, при этом Поставщик возмещает ему все понесенные в ходе такого участия разумные расходы.  29.5 Получатель должен освободить Поставщика и его сотрудников, руководителей и Субподрядчиков от ответственности по любым судебным искам или административным разбирательствам, претензиям, требованиям, возместить любые убытки, расходы и затраты, включая расходы на адвоката и расходы, понесенные Поставщиком в результате нарушения или предполагаемого нарушения какого-либо патента, прав на полезную модель, промышленный образец, торговую марку, авторского права или иного права на интеллектуальную собственность, зарегистрированного или иным образом существующего на дату подписания Контракта, вытекающего из или связанных с Проектом данными, чертежом, спецификацией или другими документами или материалами, предоставленными или разработанными Получателем или от его имени. |
| 1. Ограничение ответственности | 30.1 За исключением случаев преступной небрежности или умышленных виновных действий  (а) Поставщик не несет перед Получателем ответственности по Контракту в результате деликта или прочих обстоятельств за какие-либо косвенные или сопутствующие убытки, утрату возможности эксплуатации, снижение производства, упущенную выгоду или комиссионные, однако это исключение не применяется к обязательству Поставщика уплатить Получателю неустойку;  (b) общая сумма ответственности Поставщика перед Получателем по Контракту в результате деликта или прочих обстоятельств не должна превышать итоговой цены Контракта, однако это исключение не применяется к расходам на ремонт или замену неисправного оборудования, а также к обязательствам Поставщика освободить Получателя от ответственности в случае нарушения патентов. |
| 1. Изменение законодательства и нормативных актов | 31.1 Если иное не оговорено в Контракте, в случае принятия, опубликования, отмены или изменения за 28 дней до окончания срока подачи Предложений закона, нормативного акта, распоряжения, приказа или постановления, действующего в том регионе страны Получателя, где находится Проектный объект (включая изменения в их толковании или применении уполномоченными органами), значительно влияющего на Дату поставки и/или цену Контракта, такая Дата и/или цена Контракта должны быть соответственно изменены, чтобы компенсировать влияние вышеуказанных обстоятельств на выполнение Поставщиком своих обязательств по Контракту.  При наличии в Контракте Ценовой поправки, компенсирующей Поставщику влияние вышеуказанных обстоятельств на выполнение им своих обязательств по Контракту, цена Контракта не изменяется. |
| 1. Форс-мажор | 32.1 Если Поставщик не выполнит обязательства в срок или иным образом нарушит свои обязательства по Контракту в результате действия обстоятельств непреодолимой силы, Обеспечение выполнения контракта не удерживается, неустойка не взимается и Контракт не подлежит расторжению в связи с невыполнением обязательств.  32.2 Для целей настоящего пункта «форс-мажор» означает любое событие или ситуацию, не зависящие от Поставщика, которые нельзя было предвидеть или предотвратить и которые не были вызваны халатностью или небрежным отношением Поставщика. Такие события могут включать, но не ограничиваться, действиями Получателя в качестве суверенного субъекта права, войны или революции, пожары, наводнения, эпидемии, карантинные ограничения и запреты на поставки.  32.3 В случае возникновения ситуации форс-мажора Поставщик должен немедленно уведомить Получателя в письменном виде о происшествии и его причине. Если иное не будет предписано Получателем в письменном виде, Поставщик должен выполнять свои обязательства по Контракту, насколько это практически возможно, и находить все возможные альтернативные варианты их выполнения, которым не мешает событие непреодолимой силы. |
| 1. Изменение заказов и внесение поправок в Контракт | 33.1 Получатель в любой момент может потребовать от Поставщика, направив уведомление в соответствии с ОУК 8, внести в Контракт одно или несколько из нижеперечисленных изменений: изменить чертежи, проекты или спецификации, если поставляемые по Контракту Товары изготавливаются специально для Получателя;изменить способ отгрузки или упаковки;поменять место поставки;изменить Сопутствующие услуги, оказываемые Поставщиком. 33.2 Если в результате такого изменения увеличатся или уменьшатся расходы или время, необходимое Поставщику для выполнения положений Контракта, соответствующая поправка должна быть внесена в цену Контракта и/или график поставки товаров и график выполнения услуг, и Контракт должен быть соответственно изменен. Любые требования Поставщика, касающиеся поправки в соответствии с данным пунктом, должны быть предоставлены в течение 28 (двадцати восьми) дней с момента получения Поставщиком требования Получателя о внесении изменений.  33.3 Цены на дополнительные Сопутствующие услуги должны быть заранее согласованы сторонами и не должны превышать средних цен, взимаемых Поставщиком за аналогичные услуги с других клиентов.  33.4 В соответствии с вышеизложенным любые изменения, вносимые в Контракт, должны быть в форме письменной поправки, подписанной сторонами. |
| 1. Продление сроков | 34.1 Если в какой-либо момент выполнения Контракта Поставщик или его Субподрядчики столкнутся с обстоятельствами, затрудняющими своевременную поставку Товаров или оказание Сопутствующих услуг в соответствии с ОУК 13, Поставщик должен незамедлительно уведомить Получателя в письменном виде о такой задержке, ее предполагаемой продолжительности и причине. В максимально короткий срок после получения уведомления Поставщика Получатель должен оценить ситуацию и, по своему усмотрению, продлить срок выполнения обязательств Поставщиком, что должно быть оформлено сторонами в виде поправки к Контракту.  34.2 За исключением случаев форс-мажора, описанных в ОУК 32, в случае несвоевременного выполнения Поставщиком своих обязательств по поставке Товаров или оказанию Сопутствующих услуг Поставщик несет ответственность в виде уплаты неустойки согласно ОУК 27, если продление сроков не было согласовано в соответствии с подпунктом 34.1 ОУК. |
| 1. Расторжение Контракта | 35.1 Расторжение в связи с невыполнением обязательств Поставщиком возможно: в случае нарушения Контракта Поставщиком Получатель, без ущерба для других средств правовой защиты, может расторгнуть Контракт полностью или частично, направив Поставщику письменное уведомление о нарушении им своих обязательств, а именно:если Поставщик в указанный в Контракте или продленный Получателем согласно ОУК 34.1 срок не поставил весь или часть Товаров;если Поставщик не выполнил другое свое обязательство по Контракту;если Поставщик, с точки зрения Получателя, был замешан в применении Запрещенной практики, как они определены в ОУК 3, в ходе участия в торгах или выполнения Контракта.Если Получатель частично или полностью прекратит действие Контракта в соответствии с ОУК 35.1(a), Получатель может по своему усмотрению закупить Товары или Сопутствующие услуги, аналогичные непоставленным или неоказанным, а Поставщик должен будет компенсировать Получателю дополнительные расходы на такие аналогичные Товары или Сопутствующие услуги. В той части, в которой Контракт не был расторгнут, Поставщик должен продолжать выполнять свои обязательства. 35.2 Расторжение в связи с неплатежеспособностью Поставщика: Если Поставщик будет признан банкротом или неплатежеспособным Получатель может в любое время расторгнуть Контракт, направив Поставщику уведомление. 35.3 Расторжение по инициативе Получателя: Получатель, направив Поставщику уведомление, может в любое время расторгнуть Контракт частично или полностью по своему усмотрению. В уведомлении должно быть указано, что Контракт расторгается по инициативе Получателя, в какой части прекращается выполнение Поставщиком Контракта и дата, с которой такое расторжение вступает в силу.Товары, изготовленные и готовые к отгрузке в течение 28 (двадцати восьми) дней с момента получения Поставщиком уведомления о расторжении Контракта, должны быть приняты Получателем на условиях и по ценам, указанным в Контракте. В отношении остальных Товаров Получатель может принять решение об:изготовлении и поставке любой части Товаров на условиях и по ценам, указанным в Контракте;аннулировании оставшихся обязательств и уплате Поставщику согласованной суммы за частично поставленные Товары и оказанные Сопутствующие услуги, а также стоимости материалов и деталей, ранее приобретенных Поставщиком. |
| 1. Уступка | 36.1 Ни Получатель, ни Поставщик не могут частично или полностью уступить свои обязательства по настоящему Контракту без предварительного письменного согласия другой стороны. |
| 1. Экспортные ограничения | 37.1 Несмотря на обязательства по Контракту выполнить все экспортные формальности, при наличии экспортных ограничений, связанных с Получателем, Страной Получателя или использованием поставляемых продуктов или товаров, систем или услуг, если такие экспортные ограничения вызваны правилами торговли страны, поставляющей такие продукты или товары, системы или услуги, которые значительно затрудняют выполнение Поставщиком своих обязательств по Контракту, Поставщик освобождается от выполнения своих обязательств при условии, что он может удовлетворительным для Получателя образом доказать, что он своевременно выполнил все формальности, в частности подал заявку на получение разрешений и лицензий, необходимых для экспорта продуктов или товаров, систем или услуг в соответствии с условиями Контракта. Расторжение Контракта на основании данного пункта происходит с использованием процедуры расторжения по инициативе Получателя в соответствии с подпунктом 35.3. |

|  |  |
| --- | --- |
| Раздел VIII. Специальные условия контракта (СУК) | |
| Нижеприведенные Специальные условия контракта (СУК) дополняют и/или изменяют Общие условия контракта (ОУК). В случае расхождений положения данного документа имеют преимущественную силу над положениями ОУК. | |
| **ОУК 1.1(l)** | Страна Получателя: **Республика Армения** |
| **ОУК 1.1(g)** | Получатель: **Фонд «Информационно-технологический центр социальных услуг «Норк»** |
| **ОУК 1.1(i)** | Проектный объект (объекты) /Конечный(-ые) пункт(ы) назначения:**Республика Армения, 0069, г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68** |
| **ОУК 8.1** | Адрес Получателя:  Кому: **Парзян Анаит Айковна, Директор**  Адрес: г. Ереван, ул. К. Улнецы, дом 68  Этаж/офис: Н/П  Город: г. Ереван  Индекс: 0069  Страна: Республика Армения  Телефон: + (374 11) 50-18-06  Адрес электронной почты: [www.nork.am](http://www.nork.am)  Адрес Поставщика:  Кому: *[укажите полное ФИО лица, если применимо]*  Адрес: *[укажите улицу и номер дома]*  Этаж/офис: *[укажите этаж и номер офиса, если применимо]*  Город: *[укажите название города или населенного пункта]*  Индекс: *[укажите почтовый индекс, если применимо]*  Страна: *[укажите страну]*  Телефон: *[укажите номер телефона с кодом страны и города]*  Номер факса: *[укажите номер факса с кодом страны и города]*  Адрес электронной почты: *[укажите адрес электронной почты]* |
| **ОУК 9.1** | К Контракту применяется законодательство **Республики Армения** |
| **ОУК 9.3** | Добавьте **ОУК** 9.3 в следующей редакции:  «9.3 Настоящий Договор вступает в силу (действует) с момента его исполнения/подписания Сторонами. |
| **ОУК 10.2** | Регламент арбитражного разбирательства в соответствии с ОУК 10.2:  ***(а) Контракт с иностранным Поставщиком:***  ОУК 10.2 (a). Любой спор, разногласие или претензия, вытекающие из или имеющие отношение к настоящему Контракту, его нарушению, расторжению или недействительности должны быть урегулированы в ходе арбитражного разбирательства в соответствии с Арбитражным регламентом ЮНСИТРАЛ, действующим на данный момент.  ***(b) Контракты с Поставщиком, зарегистрированным в стране Получателя:***  В случае возникновения спора между Получателем и Поставщиком, зарегистрированным в стране Получателя, спор должен быть передан на судебное или арбитражное рассмотрение в соответствии с законодательством страны Получателя. |
| **ОУК 13.1** | Товаросопроводительные и иные документы, предоставляемые Поставщиком:  При отгрузке Поставщик уведомляет Получателя и Страховую компанию по факсу о полной информации об отгрузке, включая номер Контракта, описание Товара, количество, судно, номер и дату коносамента, порт погрузки, дату отгрузки, порт разгрузки и т. д. Поставщик отправляет Получателю по почте следующие документы с копией страховой компании:  (i) Оригинал и копии счета-фактуры Поставщика с указанием даты и порядкового номера счета-фактуры, наименований и адресов Поставщика и Получателя, описания и спецификаций Товара, количества, цены за единицу и общей суммы, как указано в Прейскуранте Поставщика, затрат на погрузку, разгрузку, транспортировка и страхование до таможни страны Получателя (отдельными строками), а также полученные предоплаты;  (ii) Оригинал и 2 копии оборотного, чистого бортового коносамента с пометкой «предоплаченный фрахт» и 2 копии необоротного коносамента;  (iii) Копии упаковочного листа с указанием содержимого и веса каждой упаковки;  (iv) Страховой сертификат;  (v) Гарантийный сертификат производителя или поставщика;  (vi) Сертификат происхождения.  Вышеуказанные документы должны полностью соответствовать приведенным выше описаниям и быть получены Получателем не менее чем за одну неделю до прибытия Товаров в порт или место прибытия, а в противном случае Поставщик будет нести ответственность за любые последующие расходы.  Сразу после таможенного оформления Товара Получатель возвращает его Поставщику по акту приема-передачи для дальнейшего выполнения обязательств Поставщика, таких как наземная транспортировка до пунктов Конечного Назначения, указанных в Графике поставки, монтаж и т.д.  **Для Товаров, поставляемых из страны Получателя:**  При доставке Товара перевозчику Поставщик уведомляет об этом Получателя и отправляет Получателю следующие документы:  (i) Копии счета-фактуры Поставщика с описанием и спецификациями Товаров, количеством, ценой за единицу и общей суммой;  (ii) Гарантийный сертификат производителя или поставщика;  (iii) Сертификат происхождения.  Вышеуказанные документы должны быть получены Получателем до прибытия Товара, а в случае их неполучения Поставщик несет ответственность за любые последующие расходы.  Товар передается Получателю на основании Акта приемки, подписанного Поставщиком и Получателем, после Тестов и Испытаний. |
| **ОУК 15.1** | Цены, взимаемые за поставленные Товары и оказанные Сопутствующие услуги, **не подлежат**корректировке. |
| **ОУК 16.1** | ОУК 16.1 Способ и условия осуществления платежей Поставщику по настоящему Контракту:  **Оплата Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых из-за границы:**  должна быть выполнена в валюте Конкурсного предложения следующим образом:   1. **Авансовый платеж:** 10% (десять процентов) цены Контракта должны быть оплачены в течение 30 (тридцати) дней после выполнения всех следующих условий:  * Контракт подписан обеими сторонами (Получателем и Поставщиком); * Получатель получил требование о выплате авансового платежа (счет); * Получатель получил банковскую гарантию в размере требования о выплате авансового платежа, действующую до тех пор, пока Товар не доставлен, в форме, указанной в Документации для торгов, или в иной форме, приемлемой для Получателя.  1. **После отгрузки:** 80% (восемьдесят процентов) стоимости Товара, отгруженного и доставленного на Таможню РА, оплачивается в течение 30 (тридцати) банковских дней после выполнения всех следующих условий:  * Оформлена таможенная декларация; * Получатель получил требование об оплате (счет); * Получатель получил документы, указанные в ОУК 13.  1. **После приемки Товара и Сопутствующих услуг:** 10% (десять процентов) стоимости полученных Товаров и 90% (девяносто процентов) стоимости Сопутствующих услуг должно быть оплачены в течение 30 (тридцати) дней после выполнения всех следующих условий:  * Акт приемки Товара (с указанием наименования Товара, количества единиц Товара, цены за единицу и общей суммы) подписан обеими сторонами (Получателем и Поставщиком); * Сопутствующие услуги, тесты и испытания должным образом выполнены Поставщиком; * Получатель получил требование об оплате (счет).   **Оплата Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых с территории страны Получателя:**  Оплата Товаров и Сопутствующих услуг, поставляемых с территории страны Получателя должна быть выполнена в валюте Конкурсного предложения следующим образом:   1. **Авансовый платеж:** 10% (десять процентов) цены Контракта должны быть оплачены в течение 30 (тридцати) дней после выполнения всех следующих условий:  * Контракт подписан обеими сторонами (Получателем и Поставщиком); * Получатель получил требование о выплате авансового платежа (счет); * Получатель получил банковскую гарантию в размере требования о выплате авансового платежа, действующую до момента поставки Товара, в форме, указанной в Документации для торгов, или в другой форме, приемлемой для Получателя.  1. **После приемки Товаров и Сопутствующих услуг:** Оставшиеся 90% (девяносто процентов) от стоимости Товара и от стоимости Сопутствующих услуг должны быть выплачены Поставщику в течение 30 (тридцати) банковских дней после выполнения всех следующих условий:  * Акт приемки Товара (с указанием наименования Товара, количества, цены за единицу и общей суммы) подписан обеими сторонами (Получателем и Поставщиком); * Сопутствующие услуги, проверки и испытания должным образом выполняются Поставщиком; * Получатель получил требование об оплате (счет) вместе со счет-фактурой. |
| **ОУК 16.2** | Вместе с требованием об оплате Поставщик направляет Получателю письмо с реквизитами банковского счета, на который необходимо произвести оплату. |
| **ОУК 16.5** | Срок задержки платежа, по истечении которого Получатель должен будет уплатить Поставщику проценты, составляет **30 (тридцать)** дней.  Применимая процентная ставка - **0.1 % в неделю***.* |
| **ОУК 18.1** | Размер Обеспечения выполнения контракта составляет **10 %** от цены Контракта. |
| **ОУК 18.3** | Действие Обеспечения выполнения контракта прекращается в срок поставки товаров, как указано в колонке «Дата поставки, предложенная Участником торгов» Таблицы «Список товаров и график поставки», плюс 6 (шесть) месяцев, плюс 28 (двадцать восемь) дней. |
| **ОУК 24.1** | Страховое покрытие должно соответствовать INCOTERMS*.* |
| **ОУК 25.1** | По Контракту Поставщик должен доставить Товары в указанный Конечный пункт назначения в стране Получателя, обозначенный как Проектный объект. Транспортировка в такое место назначения в стране Получателя, включая страховку и хранение Товаров в соответствии с условиями Контракта, должна быть организована Поставщиком, а связанные с ней расходы должны быть включены в цену Контракта. |
| **ОУК 25.2** | Должны быть предоставлены следующие Сопутствующие услуги:  Установка, настройка и конфигурация всех поставляемых Товаров. |
| **ОУК 26.1** | Необходимо провести следующие Тесты и Испытания:   * Проверка соответствия поставляемых Товаров Техническим требованиям, изложенным в Предложении Поставщика (Соответствие Техническим требованиям); * Проверка физического состояния и функциональности поставляемых Товаров на территории Поставщика перед доставкой в ​​Конечный пункт назначения (Проверка на наличие дефектов и повреждений); * Проверка поставляемых Товаров на соответствие Техническим требованиям, изложенным в Предложении Поставщика (Соответствие Техническим требованиям) в Конечном пункте назначения; * Проверка физического состояния и функциональности поставляемых Товаров в Конечном пункте назначения (на наличие дефектов и повреждений); * Тестовый запуск настроенных поставляемых Товаров; * Тестирование и проверка функциональности поставляемых Товаров, а также отсутствия системных ошибок или сообщений.   После проведения всех Тестов и Испытаний будет подписан соответствующий акт, удостоверяющий факт проведения всех Тестов и Испытаний в установленном порядке, а также выполнение и сдачу работ по установке, настройке и проверке конфигурации Оборудования. |
| **ОУК 26.2** | Тесты и испытания должны быть проведены в: Конечном пункте назначения в Стране Получателя, как указано в ОУК 1.1 (i). |
| **ОУК 27.1** | Размер неустойки составляет **0.5 %** в неделю.  Максимальная сумма неустойки составляет **10%** от суммы товара, поставленного с нарушением срока поставки. |
| **ОУК 28.3** | Срок действия Гарантии **36 месяцев.**  Для целей Гарантии, Конечный пункт назначения определяется, как указано в ОУК 1.1 (i). |
| **ОУК 28.4** | Размер неустойки при несоблюдении гарантированных характеристик оборудования, указанных в Разделе VI «Требования к товарам и сопутствующим услугам» составляет **1%** за каждуюнесовпадающую характеристику. |
| **ОУК 28.6 и 28.7** | Ремонт или замена Оборудования должны производиться в течение **15 дней**. |

**Приложение. Формула Ценовой поправки**

Если в соответствии с ОУК 15.1 цены подлежат корректировке, для расчета Ценовой поправки используется следующий метод:

Цены, подлежащие уплате Поставщику, как указано в Контракте могут быть изменены во время выполнения Контракта, чтобы отразить изменения в стоимости трудовых ресурсов и материалов, в соответствии с нижеприведенной формулой:

P1 = P0 [a + bL1 + cM1] - P0

L0 M0

a+b+c = 1

где:

P1 = сумма Ценовой поправки, подлежащая уплата Поставщику.

P0 = цена Контракта (базовая цена).

a = фиксированная часть, представляющая прибыль и накладные расходы, включенные в цену Контракта и обычно варьирующиеся от 5 (пяти) до 15 (пятнадцати) процентов.

b = оцененная доля расходов на трудовые ресурсы в цене Контракта.

c = оцененная доля расходов на материалы в цене Контракта.

L0, L1 = индексы рабочей силы, применимые в конкретной промышленности страны происхождения на базисную дату и дату поправки соответственно.

M0, M1 = индексы материалов на основное сырье в стране происхождения на базисную дату и дату поправки соответственно.

В своем Предложении Участник торгов должен указать источник индексов и их значения на базисную дату.

Указанные Получателем коэффициенты a, b и c имеют следующие значения:

а = \_\_\_\_\_ [*укажите значение коэффициента*]

b = \_\_\_\_\_ [*укажите значение коэффициента*]

с = \_\_\_\_\_ [*укажите значение коэффициента*]

Базисная дата – за 30 (тридцать) дней до окончания срока подачи Предложений.

Дата поправки – \_\_\_\_ [*укажите количество недель*] недель до даты отгрузки (середина периода изготовления, но не менее 52 недель).

Вышеуказанная формула расчета Ценовой поправки может быть использована любой из сторон при соблюдении следующих условий:

(а) Ценовые поправки не вносятся в случае несоблюдения первоначально установленных сроков поставки. Как правило, внесение Ценовых поправок не допускается в течение срока задержки, произошедшей исключительно по вине Поставщика.

(b) Если цена Контракта P0 выражена в валюте, отличной от валюты страны происхождения трудовых и материальных индексов, применяется поправочный коэффициент, чтобы избежать внесения неверной поправки. Поправочный коэффициент должен соответствовать отношению курсов обмена двух валют на базисную дату и дату поправки, как они определены выше.

(c) Ценовая поправка не начисляется на ту часть цены Контракта, которая уплачивается Поставщику авансом.

|  |
| --- |
| Раздел IX. Контрактные формы |

В данном разделе приведены формы, которые после заполнения становятся составными частями Контракта. Формы Обеспечения выполнения контракта и Обеспечения авансового платежа заполняются только Претендентом на присуждение контракта после присуждения ему Контракта Получателем.

**Содержание**

[Уведомление о принятии Предложения 114](#_Toc4659169)

[Контрактное соглашение 115](#_Toc4659170)

[Обеспечение выполнения контракта 117](#_Toc4659171)

[Обеспечение авансового платежа 119](#_Toc4659172)

Уведомление о принятии Предложения

*[фирменный бланк Получателя]*

*[дата]*

Кому: *[наименование и адрес Претендента на присуждение контракта]*

Тема: ***Уведомление о принятии предложения***

Настоящим уведомляем Вас о том, что Получателем принято Ваше Предложение от . . . ***[укажите дату] .*** . . на выполнение . . . . . . . . [***укажите название и идентификационный номер Контракта в соответствии с СУК***] . . . . . . . . . по принятой цене Контракта в размере . . . . . . . *[укажите сумму цифрами и прописью и название валюты]*, исправленной и измененной в соответствии с Инструкциями для Участников торгов.

Мы просим Вас в течение 28 (двадцати восьми) дней предоставить Обеспечение выполнения контракта в соответствии с условиями Контракта, используя форму «Обеспечение выполнения контракта», представленную в Разделе IX «Контрактные формы» Документации для закупки.

Подпись уполномоченного лица

ФИО и должность подписавшегося лица

Наименование Получателя

**Приложение. Контрактное соглашение**

Контрактное соглашение

*[Претендент на присуждение контракта должен заполнить эту форму в соответствии с нижеприведенными инструкциями.]*

Настоящее соглашение заключено

***[****укажите* ***день] [****укажите* ***месяц] [****укажите* ***год]*** года

между

(1) *[укажите полное наименование Получателя],* юридический адрес: *[укажите адрес Получателя]* (далее именуемым «Получатель»), с одной стороны и

(2) *[укажите наименование Поставщика]*, компания, созданная в соответствии с законодательством *[укажите страну Поставщика]*, юридический адрес: *[укажите адрес Поставщика]* (далее именуемым «Поставщик»), с другой стороны

принимая во внимание то, что Получатель объявил торги на поставку Товаров и Сопутствующих услуг, а именно [*кратко опишите Товары и Услуги*] и принял Предложение Поставщика на поставку таких Товаров и Сопутствующих услуг,

Получатель и Поставщик договорились о следующем:

1. В настоящем Соглашении термины имеют те же значения, что и в упоминаемой Контрактной документации.

2. Следующие документы составляют настоящее Соглашение, рассматриваются и интерпретируются как его часть. Настоящее Соглашение имеет преимущественную силу над всей остальной Контрактной документацией. В случае каких-либо расхождений или несоответствий в Контрактной документации преимущественную силу имеют документы в указанном ниже порядке:

1. Извещение о принятии Предложения;
2. Изменения к Документации для закупки № \_\_\_ (если есть);
3. Специальные условия контракта, модифицированные Получателем, в случае необходимости, с учетом Предложения Поставщика;
4. Общие условия контракта;
5. Формы документов для участия в торгах, вошедшие в Предложение Поставщика с учетом корректировок в соответствии с ИУТ 36, в том числе:

* Письмо-заявка;
* Таблица цен: Товары, поставляемые внутри страны Получателя (Группа А);
* Таблица цен: Товары, подлежащие ввозу в страну Получателя (Группа Б);
* Таблица цен: Сопутствующие услуги;
* Таблица валют и индексов;
* Разрешения Изготовителей;

1. Требования к товарам и сопутствующим услугам, как указано в разделе VI Документации для закупки с учетом корректировок в соответствии с ИУТ 36, в том числе:

* Список товаров и график поставки;
* Список сопутствующих услуг и график их выполнения;
* Технические требования;
* Тесты и испытания;

1. Соглашение о Консорциуме, если Поставщик является Консорциумом и представил на этапе проведения Торгов письмо о намерениях.
2. и любые другие документы.

3. За платежи, выполненные Получателем Поставщику согласно настоящему Соглашению, Поставщик настоящим обязуется предоставить Получателю Товары и Сопутствующие услуги, а также устранить возможные дефекты в них в соответствии с положениями Контракта.

4. Настоящим Получатель обязуется уплатить Поставщику за Товары и Сопутствующие услуги, а также за устранение дефектов в них, цену Контракта или иную сумму, подлежащую уплате в соответствии с положениями Контракта в указанный в Контракте срок указанным в нем образом.

В подтверждение вышеизложенного стороны заключили Соглашение в соответствии с законодательством *[укажите страну, законодательство которой является регулирующим]* в вышеуказанный день.

От имени Получателя

Подпись: *[подпись]*

в качестве *[укажите должность или род деятельности]*

От имени Поставщика

Подпись: *[подпись уполномоченного представителя (представителей) Поставщика]*

в качестве *[укажите должность или род деятельности]*

Обеспечение выполнения контракта (форма)

**Банковская гарантия**

***[Банк должен заполнить эту форму банковской гарантии в соответствии с нижеприведенными инструкциями.]***

***[составляется на бланке банка]***

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование Гаранта и его адрес]*

**Бенефициар:** *[укажите полное официальное наименование Получателя и его адрес]*

**Дата выдачи Банковской гарантии:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите дату выдачи]*

**Банковская гарантия № \_\_\_\_\_** *[укажите номер гарантии]*

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование и адрес выдавшего Банковскую гарантию учреждения, если они не указаны на фирменном бланке]*

Настоящая Банковская гарантия выдана Гарантом Бенефициару в обеспечение надлежащего исполнения обязательств \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите полное официальное наименование Поставщика, в случае Консорциума это должно быть полное официальное наименование Консорциума, являющегося юридическим лицом или полные официальные наименования всех участников Консорциума, не являющегося юридическим лицом]* (далее - «Поставщик») по Контракту №\_\_ *[укажите номер Контракта]* от \_\_ *[укажите дату], заключенному между \_\_\_ [укажите стороны]* на поставку *[укажите название Контракта и кратко опишите Товары и Сопутствующие услуги]* (далее - «Контракт»). Выдача Банковской гарантии в качестве обеспечения исполнения Контракта предусмотрена Контрактом.

В течение срока действия настоящей Банковской гарантии, Гарант обязуется выплатить по первому письменному требованию Бенефициара, направленному в адрес Гаранта, любую сумму или суммы, в совокупности не превышающие \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)[[1]](#footnote-1)1, после получения от Бенефициара требования о выплате, подтвержденного заявлением Бенефициара, являющимся частью требования или оформленным в виде отдельного документа, подписанного Бенефициаром и подаваемого совместно с требованием, в котором указано, что Поставщик нарушил свои обязательства по Контракту. От Бенефициара не требуется обосновывать свое требование или указанную в нем сумму.

Настоящая Банковская гарантия является безусловной. Гарант не вправе выдвигать против требований Бенефициара какие-либо возражения, оспаривать или подвергать сомнению такие требования, требовать в качестве условия осуществления выплат предоставления решения арбитражного суда, вынесенного против Поставщика, а также какого-либо иного доказательства или обоснования факта нарушения Поставщиком условий Контракта.

Настоящая Банковская гарантия не может быть отозвана Гарантом.

Обязательства Гаранта по настоящей Банковской гарантии вступают в силу с даты ее выдачи и прекращаются «\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.[[2]](#footnote-2)2

Соответственно, любое требование платежа по настоящей Банковской гарантии должно быть направлено Гаранту по вышеуказанному адресу до даты прекращения обязательств Гаранта, включительно.

Платежи по настоящей Банковской гарантии производятся Гарантом в течение \_\_\_ рабочих дней с даты получения требования Бенефициара.

Данная гарантия регулируется Унифицированными правилами для гарантий по требованию (URDG) в редакции 2010 г., Публикация МТП № 758, однако настоящим исключается необходимость подтверждающей документации согласно статье 15(a).

*[Если Банковская гарантия регулируется законодательством Получателя, текст должен быть адаптирован Получателем для обеспечения действительности Банковской гарантии в соответствии с нормами Применимого права].*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_   
[*Подпись/подписи*]

***Примечание. Весь текст, выделенный курсивом (включая сноски), представляет собой пояснения для заполнения данной формы и должен быть удален из готового документа.***

Обеспечение авансового платежа (форма)

**Банковская гарантия**

***[Банк должен заполнить эту форму банковской гарантии в соответствии с нижеприведенными инструкциями.]***

***[составляется на бланке банка]***

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование Гаранта и его адрес]*

**Бенефициар:** *[укажите полное официальное наименование Получателя и его адрес]*

**Дата выдачи Банковской гарантии:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите дату выдачи]*

**Банковская гарантия № \_\_\_\_\_** *[укажите номер гарантии]*

**Гарант:** *[укажите полное официальное наименование и адрес выдавшего Банковскую гарантию учреждения, если они не указаны на фирменном бланке]*

Настоящая Банковская гарантия выдана Гарантом Бенефициару в обеспечение надлежащего исполнения обязательств \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите полное официальное наименование Поставщика, в случае Консорциума это должно быть полное официальное наименование Консорциума, являющегося юридическим лицом, или полные официальные наименования всех участников Консорциума, не являющегося юридическим лицом]* (далее - «Поставщик») по Контракту №\_\_ *[укажите номер Контракта]* от \_\_ *[укажите дату],* заключенному между \_\_\_ *[укажите стороны]* на поставку *[укажите название Контракта и кратко опишите Товары и Сопутствующие услуги]* (далее - «Контракт»). Выдача Банковской гарантии в качестве обеспечения авансового платежа в целях поставки Товаров предусмотрена Контрактом.

В течение срока действия настоящей Банковской гарантии, Гарант обязуется выплатить по первому письменному требованию Бенефициара, направленному в адрес Гаранта, любую сумму или суммы, в совокупности не превышающие \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)*[[3]](#footnote-3)1* после получения от Бенефициара требования о выплате, подтвержденного:

а) заявлением Бенефициара, являющимся частью требования или оформленным в виде отдельного документа, подписанного Бенефициаром и подаваемого совместно с требованием, в котором указано, что ввиду непоставки/недопоставки Товаров Поставщиком в нарушение условий Контракта, сумма выплаченного Поставщику аванса превышает стоимость поставленных товаров, и

б) документом от банка Бенефициара, подтверждающим перевод авансового платежа по Контракту в полном объеме на счет Поставщика *[укажите номер]* в *[укажите название и адрес банка Поставщика]*.

*[В случае согласия Бенефициара, в Банковскую гарантию может быть включено условие о последовательном уменьшении размера обязательств Гаранта по мере поставки Товаров. В этом случае в Банковской гарантии должно быть указано:*

*Размер обязательств Гаранта по настоящей Банковской гарантии уменьшается на стоимость Товаров, поставленных в соответствии с Контрактом, в случае предоставления Гаранту подтверждающих такую поставку документов, оформленных в соответствии с требованиями Контракта, указывающих стоимость поставленных Товаров, включая \_\_\_\_\_\_\_\_\_ [указать перечень документов в соответствии с Контрактом или предусмотреть получение подтверждения от Бенефициара, иное], или*

*Размер обязательств Гаранта по настоящей Банковской гарантии уменьшается по мере поставки Товаров по следующему графику: \_\_\_\_ [указать график, соотнести его с графиком поставки Товаров по Контракту таким образом, чтобы дата уменьшения размера обязательства Гаранта превышала не менее, чем на 1 месяц планируемую дату поставки в соответствии с Контрактом].*

От Бенефициара не требуется обосновывать свое требование или указанную в нем сумму.

Настоящая Банковская гарантия является безусловной. Гарант не вправе выдвигать против требований Бенефициара какие-либо возражения, оспаривать или подвергать сомнению такие требования, требовать в качестве условия осуществления выплат предоставления решения арбитражного суда, вынесенного против Поставщика, а также какого-либо иного доказательства или обоснования факта нарушения Поставщиком условий Контракта.

Настоящая Банковская гарантия не может быть отозвана Гарантом.

Обязательства Гаранта по настоящей Банковской гарантии вступают в силу с даты ее выдачи и прекращаются (независимо от того, возвращен ли Гаранту оригинал настоящей Банковской гарантии), в следующих случаях (в зависимости от того, что наступит раньше):

* при наступлении \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ *[укажите день] [укажите месяц] [укажите год] [укажите дату, превышающую не менее, чем на 1 месяц дату осуществления последней поставки согласно графику поставки в соответствии с Контрактом]*;
* при предоставлении Поставщиком Гаранту предусмотренных и оформленных в соответствии с требованиями Контракта документов, подтверждающих, что общая стоимость поставленных по Контракту Товаров, равна или превышает размер выплаченного по Контракту аванса;
* при предоставлении Поставщиком Гаранту документов от банка Поставщика, подтверждающих, что Поставщик вернул аванс Бенефициару в полном объеме.

Соответственно, любое требование платежа по данной гарантии должно быть получено нами по вышеуказанному адресу до указанной даты включительно.

Платежи по настоящей Банковской гарантии производятся Гарантом в течение \_\_\_ рабочих дней с даты получения требования Бенефициара.

Данная гарантия регулируется Унифицированными правилами для гарантий по требованию (URDG) в редакции 2010 г., Публикация МТП № 758, однако настоящим исключается необходимость подтверждающей документации согласно статье 15(a).

*[Если Банковская гарантия регулируется и толкуется в соответствии с законодательством Получателя, текст должен быть адаптирован Получателем для обеспечения действительности Банковской гарантии в соответствии с нормами Применимого права].*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_   
[Подпись/подписи]

***Примечание. Весь текст, выделенный курсивом (включая сноски), представляет собой пояснения для заполнения данной формы и должен быть удален из готового документа.***

Акт приема-передачи (форма)

# АКТ ПРИЕМА-ПЕРЕДАЧИ ИТ-УСЛУГ И ОБОРУДОВАНИЯ, ПОСТАВЛЯЕМЫХ В СООТВЕТСТВИИ С КОНТРАКТОМ МЕЖДУ ФОНДОМ «ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ЦЕНТРА СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ «НОРК»И \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

# Настоящий Акт приема-передачи составляется и подписывается в соответствии с условиями Контракта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2023 г.

# Подписавшие стороны настоящим заявляют, что:

# Поставщик осуществил поставку, а Получатель получил Товары, перечисленные ниже;

# Товары, перечисленные ниже, поставляются, устанавливаются и настраиваются в соответствии с условиями Контракта;

# Поставщик выполнил все проверки и испытания в соответствии с условиями Контракта.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Строка №** | **Наименование товара** | **Количество** | **Техническое описание** | **Дата** |
|
|  | Базовая станция "Blade Chassis" | 1 шт |  |  |
|  | "Compute Node" | 6 шт |  |  |
|  | "Data Storage System" | 1 шт |  |  |
|  | Система хранения резервных копий данных | 1 шт |  |  |
|  | Свитч  "Fabric"Interconnect" | 2 шт |  |  |
|  | Свитч управления | 1 шт |  |  |
|  | Firewall | 2 шт |  |  |
|  | Бесперебойный источник питания (UPS) | 2 шт |  |  |
|  | Блок распределения питания (PDU) | 2 шт |  |  |
|  | Серверный шкаф 42U | 1 шт |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Подпись за и от имени \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_: | Подпись за и от имени Фонда «Информационно-технологический центр социальных услуг «Норк»: |
|  |  |
| Имя: | Имя: |
| Дата: | Дата: |

1. *1* Гарант должен указать сумму, составляющую процент от принятой цены Контракта, указанный в Извещении о принятии Предложения, либо в валюте/валютах Контракта, либо в эквиваленте свободно конвертируемой валюты, приемлемой для Бенефициара, по курсу, приемлемому для Бенефициара. [↑](#footnote-ref-1)
2. *2* Укажите дату через 28 дней после предполагаемой даты завершения в соответствии с ОУК 18.3. Получатель должен иметь в виду, что в случае продления срока действия Контракта Получателю придется запросить у Гаранта продления срока действия данной гарантии. Такой запрос должен быть оформлен в письменном виде и подан до истечения срока действия настоящей гарантии. Подготавливая данную гарантию, Получатель может рассмотреть добавление к форме следующего текста в конце предпоследнего абзаца: «Гарант согласен однократно продлить срок действия данной гарантии на срок не более *[шести месяцев] [одного года]* по письменному запросу Бенефициара о таком продлении, при этом такой запрос должен быть получен Гарантом до истечения срока действия данной гарантии.» [↑](#footnote-ref-2)
3. 1 Гарант должен указать сумму, равную сумме авансового платежа либо в оговоренной в Контракте валюте (валютах) авансового платежа, либо эквивалент в свободно конвертируемой валюте, приемлемой для Получателя, по курсу, приемлемому для получателя. [↑](#footnote-ref-3)